



## **Vertraut mit Energie. Seit 1897**

Seit 1897 ist die EBM als privatrechtlich organisierte Genossenschaft schwergewichtig in der Schweiz und in Frankreich sowie den angrenzenden Ländern im Sektor Energie tätig und gehört mit seinen rund 500 Mitarbeitenden zu den führenden Energieversorgungsunternehmen in der Schweiz. Wir bieten unseren 170'000 Kundinnen und Kunden in den Bereichen Netz, Strom- und Nahwärmeversorgung zuverlässig den Bedürfnissen entsprechende Produkte an und fördern erneuerbare Energien und die Energieeffizienz.

Unsere Kunden stellen einen erheblichen Wert für das Unternehmen dar. Kundenzufriedenheit, Kundengewinnung und Kundenbindung sind daher essentiell. Für diese verantwortungsvolle Aufgabe suchen wir eine/n

## **Key Account Manager/in 100 % für Energieversorger zuständig für die Regionen Mitte und Westschweiz**

### **Ihre Hauptaufgaben:**

- Akquisition von neuen Energieversorgern
- Betreuung neuer und bestehender Kunden
- Erkennen der Kundenbedürfnisse
- Neue Produkte bei bestehenden Kunden verkaufen
- Zusammenarbeit mit Fachspezialisten
- Vertragsausarbeitung und Verhandlungen
- Unterstützung von anfallenden Marketing-Massnahmen

### **Ihr Profil:**

Sie sind eine vielseitige Person mit einem Gespür für innovative Lösungen unter dem Aspekt Markt und Wirtschaftlichkeit. Pioniergeist, neue Ideen entwickeln und umsetzen, Eigenmotivation sowie Kommunikation sind ihre Stärken. Sie sind resultatorientiert und überzeugen durch gewinnendes Auftreten. Ausserdem bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium in technischer oder betriebswirtschaftlicher Richtung.
- Mehrjährige Erfahrung und Erfolge im Verkauf.
- Betriebswirtschaftliches und verkäuferisches Flair.
- Technische Affinität.
- Freude am selbständigen Arbeiten und gutes Selbstmanagement.
- Routinierter Umgang mit der Office-Palette, besonders Word und PowerPoint.
- Führerschein Kategorie B.
- Deutsch als Muttersprache, Französisch von Vorteil.

### **Das bieten wir:**

- Die Möglichkeit, ein breit abgestütztes Fachwissen aufzubauen, den Aufgabenbereich mitzugestalten, Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Ein modernes Arbeitsumfeld in einem zukunftsorientierten Unternehmen und einer höchst spannenden Branche.
- Kompetenzen fördernde Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Hochmotiviertes Team und ein angenehmes Arbeitsklima.
- Flexible Arbeitszeit.
- Sehr gute Anstellungsbedingungen mit attraktiven Nebenleistungen.

### **Interessiert? Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen.**

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen an Claudia Engelbrecht, Human Resources, via [jobs@ebm.ch](mailto:jobs@ebm.ch). Fachfragen beantwortet Ihnen Cédric Christmann, Geschäftsführer Energie und Erneuerbare, Direktwahl 061 415 45 70.