

Unser Kunde in der **Agglomeration von Basel** ist ein international erfolgreicher, führender Anbieter von richtungsweisenden Technologien. Die eigens entwickelten, baukastenartig kombinierbaren Ausführungsvarianten haben sich als komplexe Systemlösungen auf dem weltweiten Markt bewiesen und durchgesetzt.

Für die fachliche und personelle Leitung der Verkaufsabteilung suchen wir einen **Maschineningenieur aus der Kunststoffbranche** mit ausgesprochenem Führungsflair und der trotzdem eigenverantwortlich gerne «mitanpackt». Zudem sind Sie eine kommunikative Persönlichkeit (m/w), die sich in einem internationalen Umfeld wohl fühlt.

Maschineningenieur als Verkaufsleiter EMEA

Als Verkaufsleiter sind Sie in dieser Schlüsselposition verantwortlich für die Förderung und den Einsatz innovativer Technologien in einem bedeutenden Marktgebiet. Sie betreuen bereits vorhandene Kunden, hauptsächlich im Verkaufsgebiet EMEA. Konsequentermaßen verfolgen Sie das Ziel, den Kundenstamm laufend weiter auszubauen. Sich aktiv im internationalen Verkauf einzubringen, bereitet Ihnen Freude. Sie überzeugen unter anderem durch Ihre Persönlichkeit, Ihr Engagement und die hohe Fachkompetenz. Eine Reisebereitschaft von ca. 20 bis 30 % ist vorausgesetzt und schliesst mit ein, dass Sie gerne in der englischen Sprache kommunizieren. Auf eine gewinnende Art und Weise wissen Sie sich auf unterschiedlichen Ebenen gut durchzusetzen. Ihr Team von 4 bis 6 Mitarbeitenden schätzt Sie als kompetenten, vorausschauenden Vorgesetzten, der fordert aber auch fördert.

Voraussetzungen:

- Studium als **Maschineningenieur auf Stufe Hochschule oder Fachhochschule mit Vertiefung Kunststofftechnik / Verfahrenstechnik**
- Kenntnisse der heute angewandten Instrumente in Verkauf und Marketing
- Erfahrung im internationalen Vertragsrecht erwünscht
- Leistungsausweis in der Zusammenarbeit mit Kunden
- **Stilsicher in Deutsch und gute Kenntnisse in Englisch (B2/C1)**
- Reisebereitschaft von ca. 20 bis 30 %
- Kreativer, dynamischer, sehr flexibler und teamfähiger Praktiker und Umsetzer mit ausgesprochener Freude an einer kunden- und marktorientierten Aufgabe

Einzelheiten zu diesen vielseitigen Aufgaben und dem erfolgreichen Unternehmen mit allen Vorteilen eines KMU's erfahren Sie von Frau Seraina Frey, unter Angabe von **Ref. 1591.hcc40_2**. Senden Sie uns bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Foto per E-Mail zur vertraulichen Einsichtnahme.

seit 1987
HUMAN COMPETENCE CENTER

Human Competence Center AG
Gartenstrasse 115a
4132 Muttenz
+41 61 307 93 07
basel@hcconline.ch – www.hcconline.ch

