

Unser Kunde ist ein **Schweizer KMU mit etwa 80 Mitarbeitenden**. Die Anlagen sind technisch ausgereifte, innovative Lösungen und finden auf dem Weltmarkt hohe Beachtung. Der **Verkauf von Ersatzteilen** hat aufgrund der Anzahl in Betrieb stehenden Anlagen und Systemen einen hohen Stellenwert.

Für die Betreuung der anspruchsvollen, weltweit ansässigen Kundschaft suchen wir eine technisch sowie kaufmännisch versierte, international erfahrene Persönlichkeit (m/w).

## Technischer Verkauf-Innendienst

### Internationaler Verkauf von Anlage-Komponenten

In dieser verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Funktion übernehmen Sie interessante Aufgaben mit folgenden **Schwerpunkten**:

- Entgegennahme von schriftlichen und telefonischen Anfragen
- **Ausarbeiten von technisch umfassenden Lösungen, kalkulieren der Preise und Erstellen der entsprechenden Angebote**
- **Nachfassen der Offerten und Führen von Verhandlungen bis zum Auftragseingang**
- Abwicklung der Aufträge bis hin zur Lieferung an die Kunden
- Pflegen der Stammdaten und der technischen Unterlagen
- Diverse, mit der Tätigkeit verbundene, kaufmännische Arbeiten

Für diese Tätigkeit wird eine verkaufsstarke Persönlichkeit (männlich oder weiblich 100 %) gesucht, die flexibel, engagiert, unternehmerisch denkend und äusserst Rede gewandt ist und ein gutes Organisations- und Verkaufsgeschick aufzeigt.

Voraussetzungen:

- Technische Grundausbildung, beispielsweise **Anlagen-/Apparatebauer, Polymechaniker, Elektromechaniker oder vergleichbar**
- Kaufmännische Weiterbildung (Technischer Kaufmann, Handelsschule, Verkaufskordinator, Verkaufsfachmann)
- **Erfahrung im internationalen Kundendienst, Verkauf oder im Service**
- **Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch**, weitere Sprachen von Vorteil
- Gewandt im Einsatz von Word und Excel sowie Praxis im Einsatz eines ERP-Systems
- Teamfähige, organisationsstarke und eigenverantwortlich handelnde Persönlichkeit mit einer kommunikativen, gewinnenden Art

Senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto per E-Mail zur vertraulichen Einsichtnahme. Für die Beantwortung von Fragen zum erfolgreichen, dynamischen Unternehmen und den Einzelheiten zu den Aufgaben steht Ihnen Frau Seraina Frey, unter Angabe von **Ref. 1568.hcc40\_2**, gerne zur Verfügung.

seit 1987  
**HUMAN COMPETENCE CENTER**

Human Competence Center AG  
Gartenstrasse 115a  
4132 Muttenz  
+41 61 307 93 07  
[basel@hconline.ch](mailto:basel@hconline.ch) – [www.hconline.ch](http://www.hconline.ch)

