



**GF Machining Solutions – führend im Fräsen und Erodieren**  
Mikron, Liechti, Agie Charmilles, Step Tec, System 3R

Für unsere Verkaufsgesellschaft in der Schweiz – GF Machining Solutions International SA,  
suchen wir den kunden- und erfolgsorientierten

**Key Account Manager / Verkaufsingenieur (m/w) 100%**  
(Region Zentralschweiz)

In dieser Funktion zeichnen Sie sich verantwortlich für den weiteren Ausbau der Marktposition in Ihrem Gebiet. Ihre Stärken liegen in der Akquisition von Neukunden, der Pflege und Betreuung des bestehenden Kundenstammes sowie der Überwachung von Verkaufsprojekten von der Offert Phase bis zur Inbetriebsetzung. Sie erarbeiten im Weiteren Verkaufskonzepte und setzen diese um, damit Sie die vereinbarten Ziele optimal erreichen können.

Als kommunikative, lösungs- und erfolgsorientierte Persönlichkeit verfügen Sie über eine technische Grundausbildung als Werkzeugmacher, Polymechaniker, Automatiker und besitzen vorzugsweise eine Weiterbildung zum Techniker HF oder Ingenieur FH. Eine kommerzielle Ausbildung zum technischen Kaufmann, Verkaufskoordinator oder ähnliches ergänzen Ihr Profil optimal. Als innovative und lösungsorientierte Verkaufsperson mit Wohnsitz in der Ostschweiz verfügen Sie über hohe Marktkenntnisse und überzeugen durch Ihre Verkaufsargumentation und verkäuferisches Flair.

Wir freuen uns, Ihnen diese attraktive Aufgabe vorzustellen und freuen uns dynamische und motivierte Menschen kennen zu lernen. Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

**GF Machining Solutions, Human Resources, Postfach, Ipsachstrasse 16, CH-2560 Nidau**  
e-mail: [michael.zahnd@georgfischer.com](mailto:michael.zahnd@georgfischer.com)  
[www.gfms.com](http://www.gfms.com)