



Liechti Engineering AG in Langnau i.E., ein Unternehmen der GF Machining Solutions, entwickelt und produziert hochdynamische Bearbeitungszentren und CAM Software für das Fräsen von Strömungsprofilen in der Luftfahrt und Energieerzeugung.

Zur Verstärkung unseres international tätigen Verkaufs-Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Salescoordinator 100% (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlich für die fristgerechte Erstellung von Angeboten
- Vertragsprüfung bei Auftragseingang und Übergabe vom Lieferumfang an die Projektleitung inklusive kommerziellen Vertragsbedingungen
- Erarbeitung von kundenspezifischen Automatisierungslösungen in Zusammenarbeit mit Technik und Produktmanagement
- Einlastung von potentiellen Kundenaufträgen an der wöchentlichen Einplanungssitzung zwecks Abstimmung der Lieferversfügbarkeit auf die Kundenbedürfnisse und die Liechti Montagekapazität
- Erarbeitung vom Verkaufsbudget in Zusammenarbeit mit der Geschäfts- und Verkaufsleitung
- Organisation von Messen in Zusammenarbeit mit der Verkaufsorganisation
- Verantwortlich für die gesamte Verkaufsadministration

Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung (idealerweise im Maschinenbau)
- Erfahrung in vergleichbarer Funktion
- Sprachen: D, E mündlich und schriftlich, Kenntnisse in F von Vorteil
- Gute PC-Anwenderkenntnisse (MS-Office, SAP)
- Bereitschaft für internationale Reisetätigkeit ca. 20%

Wir freuen uns, Ihnen diese attraktive Aufgabe vorzustellen. Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

GF Machining Solutions, Liechti Engineering AG,
Human Resources, Kanalweg 4, CH-3550 Langnau i.E.

e-mail: cornelia.friedli@georgfischer.com

www.liechti.com