



Liechti Engineering AG in Langnau i.E., ein Unternehmen der GF Machining Solutions, entwickelt und produziert hochdynamische Bearbeitungszentren und CAM Software für das Fräsen von Strömungsprofilen in der Luftfahrt und Energieerzeugung.

Zur Verstärkung unseres international tätigen Verkaufs-Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

Sales Assistant 100% (w/m)

Ihre Aufgaben:

- Erstellen und Pflegen von Angeboten
- Anbieten & Fakturieren von Turbosoft Lizenz- und Wartungsgebühren
- TP - Abrechnung Neumaschinen
- Versorgung und Vorbereiten Sitzungszimmer für Kundenbesuche (inkl. Catering & Pflanzen)
- Verwalten von Werbe- und Kundengeschenke
- Ausführen der Umfrage zur Kundenzufriedenheit
- Weihnachtsversand (Karten, Kalender, Geschenke)
- Pflegen der Referenzlisten
- Vorbereiten von Messen
- Verwalten und Ablage von Projekt-, Kunden- und Verkaufsunterlagen
- Pflegen von Stammdaten/Kontakte/Listen für den Vertrieb
- Übersetzungen, falls erforderlich mit Einbezug Übersetzungsbüro
- Mailings durchführen (Newsletter, etc.)
- Organisation diverser Events

Ihr Profil:

- Kfm. Grundausbildung oder Weiterbildung zum techn. Kaufmann
- Erfahrung in der Verkaufsadministration beim internationalen Vertrieb von Investitionsgütern in Zusammenarbeit mit den Agenten und der Verkaufsleitung
- Sprachen: D, E mündlich und schriftlich, Kenntnisse in F von Vorteil
- Gute PC-Anwenderkenntnisse (MS-Office, SAP)

Wir freuen uns, Ihnen diese attraktive Aufgabe vorzustellen. Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

GF Machining Solutions, Liechti Engineering AG,
Human Resources, Kanalweg 4, CH-3550 Langnau i.E.

e-mail: cornelia.friedli@georgfischer.com

www.liechti.com