

Tomorrow is our home.

Erfahren Sie, wie einfach es ist, bei der BSH Hausgeräte Gruppe Ihre Karriere auszubauen: Als führender Hersteller von Hausgeräten und erstklassigen Lösungen fördern wir Engagement und Offenheit unserer Mitarbeiter. Mit unseren Globalmarken Bosch, Siemens, Gaggenau und Neff sowie unseren lokalen Marken liegt unser Fokus klar auf Innovation. Das gilt nicht nur für unsere Produkte, sondern bestimmt auch die Art und Weise, wie wir zusammenarbeiten, Ideen austauschen und unsere Teams organisieren. Jeder Einzelne ist aufgefordert, seinen persönlichen Beitrag zu unserem Erfolg zu leisten. Begleiten Sie uns auf diesem Weg, und geben Sie Ihrer Karriere ein Zuhause.

Junior Key Account Manager m/w

BSH Hausgeräte AG / Region Nordostschweiz und Graubünden / Vollzeit

Ihre Aufgabe

- Beratung und Schulung von Filialen unserer Grossflächenkunden im Bereich grosse Hausgeräte sowie der aktive Verkauf unserer Produkte bei den genannten Kunden
- Mitgestaltung und Umsetzung der Verkaufsziele
- Produktneuheiten vorstellen
- Nationale Konzepte umsetzen
- An den wichtigsten nationalen und regionalen Fachmessen teilnehmen

Ihr Profil

- Elektronische Berufsausbildung oder kaufmännische Ausbildung sowie einige Jahre Berufserfahrung
- Flexibilität durch Arbeitszeiten
- Teamfähigkeit sowie gutes Durchsetzungsvermögen
- Dynamische und frontorientierte Persönlichkeit
- Affinität zu Design, Technik und Kochen
- Wohnort im Verkaufsgebiet mit Reisetätigkeit

Ihre Vorteile

- Leistungsorientierte Vergütung mit hohem Fixanteil
- Modernes Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Weitgehend selbstständige Arbeitseinteilung
- Unterstützung durch ein kompetentes Team
- Einzigartige Mitarbeiterevents

Weitere Informationen?

Besuchen Sie **career.bsh-group.com**. Julia Kanalga aus dem HR-Team, Telefon: 043 455 40 31, beantwortet gerne Ihre Fragen.

Bewerben Sie sich per E-Mail:

JETZT BEWERBEN ▶

Hausgeräte unter den Marken:







