



localsearch

Finden, wonach man sucht. localsearch ist der führende Marketing- und Verkaufspartner der Schweizer KMUs und vermarktet mit local.ch und search.ch die reichweitenstärksten Schweizer Informations- und Verzeichnisdienste zum einfachen Finden von Adressen, Telefonnummern und ausführlichen Informationen zu Firmen. local.ch und search.ch verzeichnen gemeinsam pro Monat über 7,3 Millionen Zugriffe von unterschiedlichen Geräten auf das Onlineangebot und mehr als 42 Millionen Visits. Die Apps von local.ch und search.ch zählen zu den beliebtesten Apps der Schweiz.

Zur Unterstützung unseres Bereichs **Vermarktung Aussendienst** suchen wir eine/n

REGIONALLEITER/-IN REGION BASELSTADT / BASELSTADTSTADION

Zu Ihren Aufgaben gehören die fachliche und personelle Führung eines Field Sales-Teams sowie die Geschäftsentwicklung eines Gebiets/Bezirks anhand klarer Zielvorgaben (u. a. systematische Neukundenakquisition und Kundenbindung). Sie entwickeln Ihr Team in Form von Begleitung, Coaching und Weiterbildung und setzen Ihre Ressourcen zielgerichtet ein, um die definierten Wachstumsziele zu erreichen.

Wir bieten:

- > Attraktives Provisionsmodell kombiniert mit einem Fixlohn
- > Detaillierte Produkte- und Systemschulung
- > Laufende Weiterbildung im Bereich der Führung
- > Zeitgemässe Entschädigung für Auto und Telekommunikation
- > Gute Sozialleistungen
- > Kaderstatus

Im täglichen Morgentreff bieten Sie Ihren Mitarbeitenden Unterstützung mit Verkaufs- und Produkteschulungen. Sie tätigen Führungs-, Coachings- und Unterstützungsarbeit in sämtlichen Verkaufs- und Beratungsthemen mit dem Ziel, langfristige Spitzenleistungen und Kundenbeziehungen zu ermöglichen. Sie sorgen für die Sicherheit und Gesundheit der eigenen Mitarbeitenden während der Arbeit, nehmen soziale Anliegen wahr und gehen sensibel damit um. Sie sind Vorbild, leben die Werte der Unternehmung vor und fordern diese auch ein.

Sie bringen mit:

- > Erfahrung in leitender, aktiver Verkaufsposition, verbunden mit guten Kenntnissen im Werbe- und Marketingmarkt
- > Nachweisbare Erfolge im Verkauf mit überdurchschnittlichen Resultaten
- > Abschlussstärke und Verhandlungsgeschick
- > Geschick in der Anwendung der für den Verkauf relevanten Prozesse und Informatiksysteme
- > Selbstbewusste, erfolgsorientierte und belastbare „Unternehmer“-Persönlichkeit
- > Ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke
- > Eigenes Auto und Führerausweis Kat. B

Haben Sie Lust zu powern? Wir suchen Persönlichkeiten, die ihr Potential voll ausschöpfen und ihren Erfolg selbst in die Hand nehmen. Haben wir Sie gefunden?

Bitte senden Sie uns Ihre komplette Bewerbung mit Motivationsschreiben, CV und Zeugnissen, z. Hd. Herr Pascal Hebeisen, HR Business Partner Vermarktung Mitte. **Jetzt Bewerben!**

Zusätzliche Informationen finden Sie unter www.localsearch.ch.