

Feuer und Flamme?

Der Name Rüegg Cheminée Schweiz AG ist europaweit für die Entwicklung und den Vertrieb von innovativen, modernen Cheminées in exklusivem Design und höchster Qualität bekannt. Mit unserem selektiven Vertriebskonzept legen wir den Schwerpunkt auf die exklusive Zusammenarbeit mit Franchisepartnern sprich Rüegg Studios, wovon weltweit inzwischen rund 170 zu unserem Netzwerk zählen.

Zur Verstärkung unserer Verkaufsabteilung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

ACCOUNT MANAGER (m/w) **Region Deutschschweiz**

Ihre Verantwortung

- Sie akquirieren neue Franchise-Nehmer und betreuen einen attraktiven Stamm an Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Sie sind für den aktiven Verkauf unserer Produkte verantwortlich.
- Sie erfragen die Bedürfnisse Ihrer Kunden, bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf und pflegen diese Beziehungen von der ersten Beratung bis hin zur langfristigen Entwicklung des Kunden.
- Sie bearbeiten Projekte selbst – in enger Zusammenarbeit mit unserem Innendienst und dem regionalen Rüegg Studio.
- Sie arbeiten eng mit dem Team in unserer Zentrale in Hinwil zusammen.
- Des Weiteren erheben Sie Marktinformationen, betreuen externe Beeinflusser (z.B. Architekten) und nehmen an Schulungen und Events aktiv teil.

Ihr Profil

- Sie sind ein Verkaufsprofi mit Erfahrung im B2B, vorzugsweise in der Bau- oder Baunebenbranche
- Sie sind eine ehrgeizige und erfolgsorientierte Persönlichkeit, die sich durch eine resultatorientierte und strukturierte Arbeitsweise auszeichnet.
- Ein selbstsicheres und überzeugendes Auftreten und Verhandlungsgeschick gehören ebenfalls zu Ihren Stärken.
- Sie sind belastbar und verlieren auch in hektischen Zeiten Ihre Ziele nicht aus den Augen.
- Sie beherrschen Deutsch verhandlungssicher in Wort und Schrift und können mit den gängigen MS Office-Anwendungen umgehen.
- Des Weiteren haben Sie Freude an einer selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeit im direkten Kundenkontakt, die mit einer grossen Reisetätigkeit verbunden ist.

Wir bieten Ihnen

- Fortschrittliche Arbeitsbedingungen in einem motivierten Team
- Ein leistungsbezogenes Salär aus Fixum und Provision
- Moderne Infrastruktur
- Eine Top Produktpalette
- Dienstwagen, der auch privat genutzt werden darf
- Interessantes Marktumfeld mit internationalem Franchisesystem

Sind Sie Feuer und Flamme, Teil unseres Teams zu werden? Unter www.ruegg-cheminee.com erfahren Sie mehr über uns und unsere Produkte.

Fragen rund um diese abwechslungsreiche Anstellung beantwortet Ihnen gern unser Verkaufsleiter Herr Michael Rüegg unter der Telefonnummer +41 44 938 58 20. Ihre Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte (vorzugsweise in elektronischer Form) an personal@ruegg-cheminee.com bzw. Rüegg Cheminée Schweiz AG, Personalabteilung, Studbachstrasse 7, CH-8340 Hinwil.

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen. Personalvermittlungen werden nicht berücksichtigt.