

IVECO ist ein innovativer und weltweit aktiver Hersteller moderner Nutzfahrzeuge. Unser Spektrum umfasst leichte, mittelschwere und schwere Lkw, Linien-, Überland- und Reisebusse, Feuerwehrfahrzeuge, Militärfahrzeuge und Off-Road-Fahrzeuge für Bau und Bergbau. Wir gehören zur CNH Industrial Gruppe, die eine führende Rolle im globalen Markt für Investitionsgüter spielt.

Bei uns finden Sie anspruchsvolle Aufgaben, attraktive Konditionen und eine Vielzahl Vorteile – zum Beispiel Eigenverantwortung und Freiräume, Weiterbildung und Aufstiegschancen, sowie gute Sozialleistungen.

Als Ersatz in unserem Verkaufsteam suchen wir **einen**:

## Key Account Director (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau bestehender Kunden (Nationale und Internationale Key Account Kunden sowie Projektkunden)
- Akquisition und Aufbau von neuen Key Account Kunden
- Realisierung der von der Geschäftsleitung vorgegebenen Verkaufsziele von Nutzfahrzeugen in der Gewichtsklasse von 3.5 – 40t (von der Angebotserstellung bis zur Fahrzeugauslieferung)
- Umsetzung der vorgegebenen Verkaufsmethoden und Aktionen
- Laufende Beobachtung unsere Partner, Mitbewerber und Teilmärkte um nötige Massnahmen zur optimalen Bedienung unserer Kunden zu entwickeln
- Führung der unterstellten Mitarbeiter
- Verantwortlicher für das Kursangebot der obligatorischen Fahrerweiterbildung (CZV)
- Teilnahme an nationalen und internationalen Ausstellungen
- Führung der Fachbereiche Fahrzeugdemonstrationen, öffentliche Ausschreibungen und Fahrstilberatung

### Ihr Profil:

- Erfahrung im Verkauf von Nutzfahrzeugen, Fahrzeugaufbauten oder Investitionsgüter
- Technische Grundausbildung (mit kaufmännischer Weiterbildung) oder Kaufmännische Grundausbildung (mit sehr gutem technischen Verständnis)
- Führerschein für schwere Motorwagen (Kategorie C/E)
- Sehr gute Deutsch und Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift
- Gute mündliche Französisch oder Italienisch Kenntnisse von Vorteil
- Gewohntes selbständiges Arbeiten
- Eigeninitiative und unternehmerisches Denken/Durchsetzungsvermögen
- Kontaktfreudigkeit
- Gute Umgangsformen
- EDV-Anwendungskenntnisse (Microsoft Office Programme)

Es erwartet Sie ein herausforderndes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem dynamischen Unternehmensumfeld sowie ein aufgestelltes und familiäres Team. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen.

Für weitere Informationen steht Ihnen Frau Nathalie Raguth, Tel. 044 804 73 06 gerne zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: [bewerbung-ch@cnhind.com](mailto:bewerbung-ch@cnhind.com).

