

IVECO ist ein weltweit aktiver Hersteller moderner Nutzfahrzeuge. Unsere Fahrzeugpalette umfasst leichte, mittelschwere und schwere Lkw, Linien-, Überland- und Reisebusse, Feuerwehrfahrzeuge, Militärfahrzeuge und Off-Road-Fahrzeuge für Bau und Bergbau. Wir gehören zur CNH Industrial Gruppe, die eine führende Rolle im globalen Markt für Investitionsgüter spielt.

Bei uns finden Sie anspruchsvolle Aufgaben, attraktive Konditionen und eine Vielzahl von Vorteilen wie zum Beispiel Eigenverantwortung und Freiräume, Weiterbildung und Aufstiegschancen, sowie gute Sozialleistungen.

An unserem Standort in **Kloten** suchen wir nach Vereinbarung

Verantwortliche Verkaufsinendienst (m/w)

In dieser Funktion arbeiten Sie für den Direktor Sales Retail und unterstützen in einigen Bereichen die Geschäftsleitung. Zu Ihren Aufgaben gehören u.a.

- Administrative Arbeiten für die Verkaufs- und Geschäftsleitung
- Erstellen von Statistiken, Auswertungen und Review Kennzahlen sowie tägliches Führen des SOLL/IST Budgets
- Koordinationsstelle bei komplexen Produkte-Kampagnen sowie deren Controlling
- Aktive Mitarbeit bei der Erstellung von Aktionen und deren Kommunikation gegenüber Verkäufern und Händlern
- Unterstützung bei der Organisation und Durchführung von Verkaufsanlässen und -schulungen
- Mithilfe in der Vorbereitung und punktuelle Übernahme von repräsentativen Aufgaben bei Messen in Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Selbstständiges Vorbereiten von Budgetzahlen und Bonus Abrechnungen sowie Erstellen von Dokumenten zur Besprechung mit Händlern und Verkäufern
- Mithilfe beim Erarbeiten von Verkaufsinstrumenten
- Stetiges Verbessern der Prozesse und Abläufe

Neben einer kaufmännischen Ausbildung haben Sie eine Affinität zu Technik und Verkauf und bringen von Vorteil betriebswirtschaftliche oder marketingtechnische Erfahrungen mit. Sie beherrschen die MS-Office-Palette und besitzen stilsichere Deutsch- sowie gute Englisch- und Französisch-Kenntnisse, Italienisch-Kenntnisse sind von Vorteil. Zusätzlich zu einem ausgeprägten Zahlenflair, Zuverlässigkeit und einer starken Kommunikationsfähigkeit zeichnen Sie sich durch selbstständiges, proaktives und genaues Arbeiten aus, ergreifen Eigeninitiative und bewahren selbst in hektischen Zeiten die Ruhe.

Wir bieten Ihnen ein attraktives und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem dynamischen Unternehmensumfeld, fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie gute Sozialleistungen.

Haben wir Sie angesprochen? Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen! Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Nathalie Raguth, Tel. 044 804 73 06, gerne zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an bewerbung-ch@cnhind.com.

