

Die DSwiss AG zählt zu den weltweit führenden Anbietern von hochsicheren digitalen Service-Dienstleistungen. Wir bieten digitale Safes, Postfächer für die Zustellung von Bankdokumenten und Austauschplattformen für Kundenberater und Kunden an: Sicher, zuverlässig und datenschutzkonform.

DSwiss erfüllt die höchsten Standards für Security-Cloud-Lösungen und verfügt über ein sehr renommiertes Kundenportfolio: Zahlreiche Banken, Versicherungen und Sicherheitsdienstleister wie UniCredit, die Mobiliar oder ZKB setzen aufgrund ihrer hohen Sicherheits-Ansprüche auf die IT-Dienstleistungen von DSwiss.

Möchtest Du Teil eines kollegialen und hoch-innovativen Teams werden und in einer technisch verantwortungsvollen Rolle zum wachsenden Erfolg unserer Firma beitragen? Willst Du mit modernsten Technologien arbeiten und im Team optimale Lösungen entwickeln? Dann bist Du bei uns richtig.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/einen

Leiter/Leiterin Verkauf, 100%

Deine Aufgaben und Ziele

Du suchst Erfolg und übernimmst selbst Verantwortung für den Abschluss der grössten Neugeschäfte und die Entwicklung unserer Key-Accounts. Mit strategischem Blick und als Teil der Geschäftsleitung entwickelst Du die Verkaufsabteilung nachhaltig weiter. Wir erwarten von Dir

- Neu-Kundengewinnung B2B2C Finance in DACH/BeNeLux/Nordics und weiteren ausgewählten Märkten
- Führung, Organisation und Weiterentwicklung der Verkaufsabteilung, heute 5 Mitarbeiter
- Verhandlungen und Verträge, zusammen mit dem CEO und CFO
- Verantwortung für Event-Marketing und Lead-Generierung, enge Zusammenarbeit mit Brand-/Produkt-Marketing
- Effizientes Reporting und der stete Wunsch, DSwiss gemeinsam zu verbessern und Ziele zu übertreffen

Das bringst Du mit

Wir wünschen uns Freude, Motivation auf Basis Deiner bisher erfolgreichen Karriere und Leistungsausweise:

- einen geeigneten guten Hochschulabschluss, vorzugsweise eines IT oder Finanzstudiums, denn unsere Märkte und Kunden sind anspruchsvoll
 - 10 Jahre Verkaufserfahrung, wünschenswert zuletzt mindestens 3 Jahre als Verkaufsleiter im Finanz- oder Fintech-Sektor, mit hohem Verständnis von Dienstleistungen dieser Branchen
 - Markterfahrung, Netzwerk und ausgezeichnete Erfolgsnachweise im Finanz-/Fintech- Sektor
 - Empathie, kommunikative Stärke und Erfolgswillen.
- Wir wollen Dich auch als Speaker an Business-Events sehen
- Deutsch und Englisch professionell in Wort und Schrift (Muttersprache, Englisch fließend)

Was wir bieten

Bei DSwiss bist Du Teil einer unternehmergeführten Firma mit Vision, Talent und Herzblut. Wir bieten Dir

- Führungsverantwortung und Kompetenzen für das Erreichen der gemeinsamen Verkaufs- und Geschäftsziele
- Team-Zusammenarbeit mit dem CEO, CFO, dem Marketing und den Projektleitern
- Mitgestaltung der Geschäftsentwicklung für die Marktführerschaft im B2B2C Finance und in neuen Märkten
- Attraktive Anstellungsbedingungen

Haben wir Deine Neugier geweckt?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen mit Referenzen per E-Mail an jobs@dswiss.com mit dem Vermerk «Verkaufsleiter/in»



Dein Ansprechpartner ist unser CEO, Herr Tobias Christen.
DSwiss AG, Badenerstrasse 329, CH- 8003 Zürich CH- 8003 Zürich

