



**Wir sind** Das Schweizer Tochterunternehmen eines der weltweit führenden Entwickler und Produzenten hochwertiger optischer Brillengläser. Hoya kennt nicht nur die Anforderungen des Marktes, sondern gibt ihm entscheidende Impulse und setzt wichtige Trends. Unsere hochwertigen Brillengläser fertigen und vertreiben wir in Deutschland, Österreich und der Schweiz seit nunmehr 40 Jahren. Derzeit arbeiten ca. 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Deutschland, Österreich und in der Schweiz.

## Wir suchen per sofort eine/n GebietsverkaufsleiterIn (Aussendienst) für das Gebiet Schweiz Mitte

**Wir bieten Ihnen** Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit einer leistungsorientierten Vergütung in einem erfolgreichen, international ausgerichteten Unternehmen. Die Herausforderung eines dynamischen Marktes. Ein hochmotiviertes Team, interessante und anspruchsvolle Aufgaben, Teamwork, Offenheit, Integrität und kollegiale Zusammenarbeit.

**Ihre Aufgaben**

- Nach einer fundierten und individuellen Einarbeitung agieren Sie selbstständig, zielorientiert und proaktiv auf dem Gebiet der Kundenbindung.
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt, erkennen Steigerungspotentiale und bauen diese eigenverantwortlich aus. Durch Ihre Kommunikationsstärke und Ihre ausgeprägte Verhandlungskompetenz gewinnen Sie Neukunden und führen die Verhandlungen vom ersten Gespräch bis zum Vertragsabschluss.
- Mit fachlicher Kompetenz und Überzeugungskraft führen Sie eigenständig Produktschulungen durch, um potenzielle Kunden von unserem Leistungs-Portfolio zu überzeugen.
- Bestehende Kunden werden durch Ihre Beratungsleistung und Ihren gelebten Servicegedanken an unser Unternehmen gebunden und deren Potentiale ausgebaut.

**Ihr Profil**

- Sie verfügen idealerweise über eine mehrjährige Aussendienst Erfahrung im Vertrieb oder sind hochmotiviert dies zu erlernen.
- Sie haben mit Erfolg eine augenoptische Ausbildung absolviert.
- Sie haben Talent für den Aussendienst, insbesondere für die Neukundenakquise und begeistern sich für technisch hochwertige High-End-Produkte.
- Sie haben ein ausgeprägtes Geschick im Umgang mit Menschen, ein souveränes Auftreten und verstehen es die Sprache des Kunden zu sprechen.
- Sie verfügen über grosses Verhandlungsgeschick und konnten Ihre Abschlussstärke schon vielfach unter Beweis stellen.
- Ihre guten analytischen Fähigkeiten sowie Ihre ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus. Sie überzeugen durch ein hohes Mass an Motivation und Kommunikationsstärke verbunden mit einer ausgeprägten Teamorientierung.
- Neben einer überdurchschnittlichen Reisebereitschaft verfügen Sie über einen sicheren Umgang mit MS-Office-Programmen und modernen Kommunikationsmitteln.
- Ihr Wohnsitz sollte sich idealerweise im Einsatzgebiet befinden.

**Ihre Bewerbung** Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. Bewerbungen nehmen wir vorzugsweise per E-Mail an [bewerbung@knecht-vision.ch](mailto:bewerbung@knecht-vision.ch) entgegen.