



proceq

Challenge. Disruption. Teamwork.

Sales Coordinator (100%)

Wir sind ein schnell wachsendes, international tätiges Unternehmen.

Wir stellen eine stark-innovative Präsenz unserer Marke sicher.

Wir testen, lernen, optimieren ...

... und suchen nach Verstärkung! Sind Sie interessiert an einer spannenden und abwechslungsreichen Stelle in unserem dynamischen Verkaufsteam?

Das erwartet Sie

Aktive Koordination der Angebots- und Auftragsabwicklung:

- Bearbeitung kommerzieller Anfragen und Angebotserstellung zusammen mit dem Vertriebsaussendienst und der Reparatur- und Service Abteilung
- Export- und Auftragsabwicklung, Sicherstellung termingerechter Lieferungen
- Kontrolle von Kundenbonität und Kreditlimiten, Sicherstellung rechtzeitiger Zahlungseingänge

Kundensupport im Sinne von „Customer Ownership“:

- Rege Kundenkommunikation, umgehende Bearbeitung eingehender technischer und kommerzieller Anfragen und Korrespondenz
- Entgegennahme von Supportanfragen und Reklamationen
- Einhaltung der Qualitäts- und Terminziele im Sinne der Kundenzufriedenheit

Weitergehende Aufgaben:

- Entgegennahme von Telefonaten
- Pflege von Geschäftspartnerdaten, Archivierung und Ablage
- Mithilfe bei Organisation diverser Events
- Unterstützung des Verkaufsteams auf Messen
- Bei Bedarf Kundenbesuche und Produktvorführungen

Sie bringen mit

- Kaufmännische Ausbildung mit Vertriebs Erfahrung im Innendienst und Export
- Interesse an innovativen technischen Produkten
- Gute EDV-Kenntnisse, insbesondere SAP B1, eTrans und MS Office
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse unbedingt erforderlich, Kenntnisse weiterer Sprachen sehr wünschenswert
- Kundenorientiert, kommunikativ, teamfähig, selbstständig, belastbar

Auf was Sie sich freuen können

- Ein vielfältiges, wachsendes Team von über 30 Nationalitäten und ein globales Netzwerk von Lieferanten, Partnern und Kunden aus allen Branchen
- Eine mutige Strategie und eine erfolgreiche Unternehmenskultur, die unsere Branche mit disruptiven, digitalen Innovationen prägt, was sich in unserem zweistelligen Umsatzwachstum widerspiegelt
- Ein schnelllebiges Umfeld mit kurzen Kommunikationswegen, die Fortschritt und Lernen fördern
- Ein junges, dynamisches Verkaufsteam, welches offen für Neuerungen und Veränderungen ist
- Eine flexible Organisation, die auf Ihren Stärken in herausfordernden Aufgaben aufbaut, in denen Sie als Professional wachsen werden
- Ein neues, modernes und grosszügiges Gebäude und eine hochmoderne IT-Infrastruktur welche die Zusammenarbeit fördert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie uns Ihre Bewerbung:

Katharina Esslinger, hr-europe@proceq.com, t. +41 43 355 3828

Über uns – Proceq wurde 1954 gegründet und gehört zur Tectus-Gruppe. Proceq ist ein führender Hersteller von hochwertigen tragbaren Messgeräten. Unsere Vision ist es, die Zukunft der Screening- und Sensortechnologien zu gestalten. Wir verwenden die neuesten Technologien, um die Inspektions- und NDT-Industrie zu digitalisieren und haben unsere tragbaren Instrumente in die Cloud gebracht, um die Daten mit dem Screening Eagle von Tectus Dreamlab zu verwalten. Wir verfügen über starke F&E-Teams in der Schweiz und in Singapur sowie über Vertriebsgesellschaften in Brasilien, den Vereinigten Staaten von Amerika, Grossbritannien, Russland, den Vereinigten Arabischen Emiraten, China und Singapur.

Für weitere Informationen: www.proceq.com | www.screeningeagle.com

