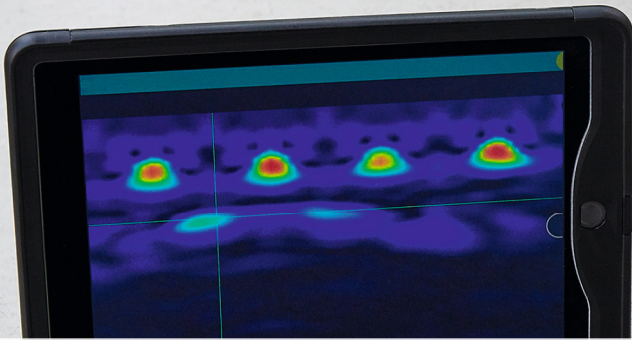


Dedicated. Professional.
High Precision. Swiss Made.



Proceq, mit Firmensitz in der Schweiz, ist weltweit führend in der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb von qualitativ hochwertigen, tragbaren Mess- und Prüfgeräten für die Bauindustrie, metallverarbeitende und Automobilindustrie, Geologie und viele weitere Kundensegmente. Der Vertrieb der Produkte erfolgt über ein globales Netzwerk von eigenen Niederlassungen und Vertretungen. Neben dem strategischen internationalen Ausbau unseres Kerngeschäftes erweitern wir unser Geschäftsfeld durch neue Anwendungen und Technologien (neue Messverfahren, Cloud Computing, Virtual Reality, Wearables, Mobiles und Sensoren). An unserem Firmensitz in Schwerzenbach suchen wir dazu eine/n engagierte/n

Mitarbeiter/in Verkaufsdienst und Technischer Kundenberater/in mit Entwicklungspotential (100%)

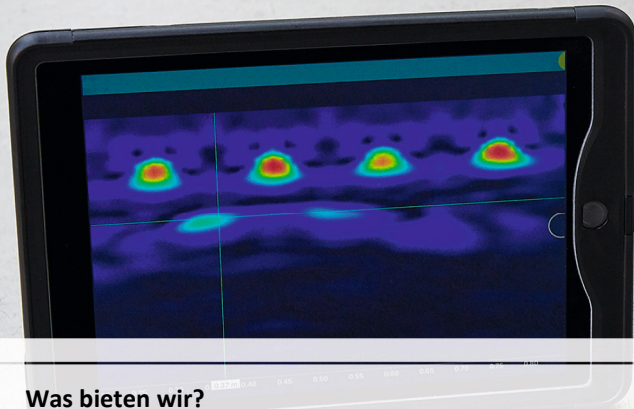
Was sind Ihre Aufgaben?

Als Mitarbeiter in unserem Verkaufsteam sind Sie im Kundenservice ein Aushängeschild unserer weltweit bekannten Marken. Wir bieten hochqualitative Messinstrumente, von denen unsere Kunden einen entsprechend hohen Service und technischen Support erwarten. Bei jedem Anliegen unserer europäischen Kundschaft sind Sie ein kompetenter Ansprechpartner und sorgen stets für einen freundlichen und persönlichen Kontakt per Telefon und Email. Sie beraten unsere Kunden, Vertriebspartner und Aussendienstmitarbeiter telefonisch und per Email hinsichtlich Produkt-, Service- und anwendungstechnischen Fragen, nehmen Bestellungen entgegen, erstellen Offerten und bearbeiten Reklamationen. Sie zeigen Lösungsvorschläge bei technischen Anfragen auf und agieren als Koordinationsstelle zwischen den verschiedenen Verkaufskanälen und unseren internen Abteilungen. Diese Aufgaben decken ca. 70% Ihres Arbeitsalltags. Die restlichen ca. 30% werden Sie mit der internationalen Auftragsabwicklung und Koordination von Warenlieferungen an unsere Business Units betraut, inkl. Zollabwicklung beim Export.

Was bringen Sie mit?

- Abgeschlossene kaufmännische Lehre mit starkem technischen Flair und Interesse an technischen Geräten, Export Kenntnisse von Vorteil
- Hohes Interesse an einer neuen Herausforderung in einem internationalen Unternehmen und dem Wunsch, sich kontinuierlich weiter zu entwickeln
- Spass am praktischen Arbeiten mit technischen Produkten
- Gute EDV Kenntnisse, Vorkenntnisse in SAP und E-Trans wünschenswert
- Fliessende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationstalent, dienstleistungsorientiert und vertrauenswürdig
- Lernbegeisterung und Wille, einen erstklassigen Kundenservice zu bieten
- Hohe Auffassungsgabe, Belastbarkeit und Teamplayer

Dedicated. Professional.
High Precision. Swiss Made.



Was bieten wir?

- Stets neue marktführende Produkte aus Eigenentwicklungen sowie Unternehmensakquisitionen
- Abwechslungsreiche, selbständige und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Arbeiten in einem sehr dynamischen und internationalen Team
- Sicherer Arbeitsplatz dank sehr starker und zukunftsorientierter Marktposition
- Marktgerechtes Gehalt
- Sehr moderne Büros und Arbeitsmittel

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail im PDF Format (hr-europe@proceq.com).

Für weitere Informationen: www.proceq.com / www.tectusgroup.com.