



Die Fresh Drink AG produziert und vertreibt Getränke im Premium-Bereich, wie z.B. den beliebten BIO Chaya Alpenkräuter Eistee. Wir setzen bei unseren Produkten auf höchste Qualität und sind überzeugt, dass genau diese Qualitätsansprüche auch bei der Zusammenarbeit mit unseren Kunden zum Erfolg führen.

Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir nach Vereinbarung einen

## **Key Account Manager Gastronomie 80-100%**

### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung des bestehenden und umsatzstarken Kundenportfolios
- Selbständige Akquisition von Key Accounts im Bereich Gastronomie
- Verantwortung für den erfolgreichen Verkaufs- und Verhandlungsprozess
- Umsetzung von Marketing Massnahmen
- Pflegen von starken Geschäftsbeziehungen
- Effiziente Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und Verkaufsinendienst

### **Ihr Profil**

- kaufmännische Ausbildung, verkaufsspezifische und/oder betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung als Key Account Manager mit Leistungsnachweis (vorzugsweise im Getränke- oder Food-Bereich)
- Flüssende und verhandlungssichere Deutsch-Kenntnisse, Französisch und/oder Englisch-Kenntnisse sind wünschenswert
- Überzeugendes Auftreten und Agieren
- Analytische Denk- und strukturierte Arbeitsweise
- Professionelle Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten

### **Ihre Motivation**

Wir sind offen für neue Perspektiven, wünschen uns einen regen Wissensaustausch und geben Ihnen die Möglichkeit, neues auszuprobieren. Die junge Unternehmenskultur und die Unterstützung durch das gute Team im Hintergrund erleichtern den Einstieg in diese abwechslungsreiche Tätigkeit.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und bewerben Sie sich auf diese Position mit grossem Entwicklungspotenzial an: [bewerbung@freshdrink.ch](mailto:bewerbung@freshdrink.ch)

Fresh Drink AG, Bruno Schiess, Geschäftsleitung  
[www.freshdrink.ch](http://www.freshdrink.ch)

(Bewerbungen per Post oder via Stellenvermittlungsbüro werden nicht bearbeitet)