

ERIKS

Komm ins Team



Gebietsverkaufsleiter/in (Reg. Zug / Luzern / Chur)

Du liebst Kundenkontakt?

Du kennst dich aus im Lösungsverkauf?

Du hast bereits Erfahrung in der Akquise?

Deine Hauptaufgaben in dieser Funktion sind:

- Pflege und Entwicklung von bestehenden Gross- und Entwicklungskunden über das gesamte ERIKS-Portfolio
- Erweiterung des Kundenstamms durch Akquisition von Neukunden
- Ausbau des eigenen Kundennetzwerks sowie Begleitung der Kunden in sämtlichen Projektphasen
- Entwicklung von Lösungen, welche auch die Supply Chain Prozesse des Kunden optimieren (Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit und Rentabilität als Mehrwert für den Kunden)
- Erfassung von Kundendaten, Informationen und Besuchsberichten in einer CRM Software
- Reisetätigkeit (vor Ort bei Kunden) 80% der Arbeitszeit (zugeteiltes Reisegebiet vorhanden)

Das bringst du mit:

- Technische oder kaufmännische Grundausbildung und idealerweise eine Weiterbildung in den Bereichen Verkauf oder Betriebswirtschaft
- Erfahrung im Verkauf von Lösungen bei Kunden aus dem industriellen Umfeld
- Gewandt im Umgang mit MS-Office Programmen, SAP / CRM von Vorteil
- Muttersprache Deutsch, gute Englischkenntnisse, Italienisch- und/oder Französischkenntnisse von Vorteil

Was wir bieten:

- Viel Eigenverantwortung und Kundenkontakt
- Motiviertes, aufgestelltes und familiäres Unternehmen
- Diverse attraktive Benefits



Bewirb dich heute noch über unser online Bewerbungsformular. Bei Fragen kannst du uns gerne per E-Mail kontaktieren: job-ch@maagtechnic.com

komm ins Team!