Stelleninserat

Swisshome Real Estate AG ist seit 2001 erfolgreich im Schweizer Immobilienmarkt tätig. Wir entwickeln Renditeimmobilien für den Verkauf an vermögende Privatpersonen und institutionelle Anleger oder für das eigene Immobilienportfolio. Mit einem gesunden Mix an Projektentwicklung und einem eigenen Renditeimmobilienportfolio erwirtschaften wir eine überdurchschnittliche Rendite für unsere Partner und Investoren. Wir haben für die nächsten Jahre hohe Wachstumsziele und erweitern dafür das interne Investor Relations Team (Finanzierungsteam) an unserem Standort in Zürich.



Sales Agent (100%), Zürich

Eine verlässliche Investorenbasis ist ein entscheidender Erfolgsfaktor für die erfolgreiche Umsetzung unserer zahlreichen Projekte und den Aufbau des Renditeimmobilienportfolios. Derzeit ermöglichen wir Investoren Zugang zu unseren drei aktuellen Grossprojekten in Oensingen, Laufen und Zuoz mit einem Anlagewert von rund CHF 65 Mio. Dazu suchen wir Verkaufspersönlichkeiten für die Investorenakquise für unsere Gesellschaft. Die Stelle ist per sofort oder nach Vereinbarung zu besetzen.



Ihre Herausforderung

Sie werden Teil unseres hoch erfolgreichen Investor Relations Teams. Ein charmanter und überzeugender Sales Pitch führt neue Investoren an die Investitionsmöglichkeit Swisshome heran. Sie wecken nicht nur Interesse, sondern sind auch stark im Abschluss. Ihr diszipliniertes und fleissiges Vorgehen sorgt für verlässliche Investorenabschlüsse.

Hinter unserem Produkt und unserer Investment Story stehen Realwerte und Projekte, welche nachvollziehbar sind. Somit kann der Investor in solide Substanzwerte investieren und Sie als Sales Agent mit gutem Gewissen Abschlüsse herbeiführen.



Ihre Kompetenz

- Abgeschlossene Berufslehre oder Studium, gerne auch Quereinsteiger
- Erfahrung in der Kaltakquise und persönlichem Umgang mit Investoren
- Überzeugungskraft und gewinnende Persönlichkeit
- Gute Deutschkenntnisse
- Hochmotiviert, ehrgeizig und belastbar

Ihre Perspektiven

- Motiviertes Team
- Teil einer Erfolgsgeschichte
- Sehr attraktives Vergütungsmodell
- Entwicklungsmöglichkeiten in der Immobilienbranche (z.B. Immobilienmakler)



Ihr Kontakt

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf und Motivationsschreiben an thomas.vogt@swisshome.com. Bei Fragen steht Ihnen Herr Vogt unter +41 (0)44 493 93 90 zur Verfügung.

