

Hochpräzision in Hartmetall – Ihre Passion!

Meine Mandantin ist ein seit Jahren erfolgreiches Industrieunternehmen im Bereich hochpräziser Werkzeuge. Die klare Unternehmensstrategie, Erfahrung, Innovation, höchste Qualität sowie ausgeprägte Fachkompetenz stehen im Zentrum des Erfolgs. Das Unternehmen mit Sitz in der Region Solothurn-Biel-Neuchâtel und weiteren Standorten in Europa und China sucht Sie zur Verstärkung des Teams!

Im Auftrag der Geschäftsleitung suchen wir den/die zukünftige/n

Verkaufsingenieur/in Europa, Asien, USA

Nach einer gezielten Einführung in Ihr neues Aufgabengebiet übernehmen Sie die Verantwortung für die bestehenden Kunden und akquirieren pro aktiv. Sie entwickeln neue Märkte und bauen durch Ihre kompetente Beratung stabile, langfristige Kundenbeziehungen auf. Mit den internen Fachstellen kommunizieren Sie aktiv und gezielt. Ihre internationale Reisebereitschaft sollte rund 25-30% betragen.

Eine abgeschlossene technische Grundbildung, fundierte Kenntnisse im Bereich der zerspanenden Bearbeitung sowie gezielte Weiterbildung in Richtung Verkauf und Technik bilden die gute Grundlage für Ihren Erfolg. Zudem verfügen Sie über erste erfolgreiche Erfahrungen im Verkauf hochpräziser Werkzeuge. Sie kommunizieren fließend in Deutsch sowie in Französisch und beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift. Weitere Sprachkenntnisse sind unser Wunsch und Ihr Vorteil.

Unternehmerisches Denken und Handeln, ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsfähigkeit, Loyalität sowie Belastbarkeit runden Ihr Profil ab.

Für diese äusserst interessante Position wenden wir uns an Persönlichkeiten (m/w) mit Ausbildung und Erfahrung im

technischen Verkauf von Präzisionswerkzeugen aus Hartmetall

Es erwartet Sie ein dynamisches Arbeitsumfeld mit viel Gestaltungsfreiraum. Suchen Sie eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem positiven Umfeld? Wenn ja, dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ref. 01002-98 M2. Wir bearbeiten diese rasch und selbstverständlich sehr diskret. Erste telefonische Auskunft gibt Ihnen Frau Beatrice Sager gerne. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!



• Unternehmensberatung • Selektion von Fach- und Führungskräften • Laufbahnberatung

bfs consulting gmbh

Beatrice Sager, lic.rer.pol., Thunstrasse 21, 3000 Bern 6, Tel. 031 357 38 18, Fax 031 357 38 19
beatrice.sager@bfs-consulting.ch • www.bfs-consulting.ch