

OBRIST

ARTISANS DU VIN DEPUIS 1854

Fondée en 1854, Obrist S.A. fait partie des plus importantes sociétés viticoles vaudoises. Propriétaire de domaines réputés nous agissons également comme distributeurs exclusifs de vins étrangers. Actifs dans le B2B et le B2C, avec une forte pénétration dans le secteur Horeca, notre entreprise est présente sur tout le territoire suisse.

Pour succéder au titulaire actuel qui atteindra l'âge de la retraite, nous cherchons notre nouveau

RESPONSABLE COMMERCIAL NATIONAL

Les missions

Il s'agit d'un rôle global et décisif pour le développement de notre entreprise, directement rattaché à la Direction Générale.

Vos missions sont les suivantes:

- Définir et exécuter la stratégie commerciale et les objectifs de vente pour les différents segments de marché
- Développer les ventes et les marges, aussi bien en fidélisation qu'en acquisition de nouveaux clients. Suivi des key accounts
- Accompagner, appuyer et coacher régulièrement votre équipe de collaborateurs du service externe (13 personnes) répartis sur toute la Suisse. S'assurer de la performance de chacun, du suivi du budget et réaliser un reporting précis
- Assurer la bonne communication entre le service externe, interne, le marketing et les autres services. S'assurer du respect des processus internes et prendre des mesures correctives si nécessaire.
- Collaborer étroitement avec le marketing afin de garantir la coordination des activités, développer des concepts innovants ainsi que leur parfaite exécution
- Surveiller le marché, analyser les données de vente

Votre profil

Au bénéfice d'une formation commerciale, vous avez une expérience significative réussie dans le management d'équipes commerciales (au moins 5 ans). Vous savez traiter avec des PME comme avec des plus grands comptes, et avez d'excellentes connaissances des segments Horeca et revendeurs dans lesquelles vous bénéficiez déjà d'un bon réseau de contacts.

Vous êtes orienté résultats et investi pour contribuer à assurer la pérennité de la structure pour laquelle vous travaillez, vous êtes rigoureux, organisé, pugnace, mais également transparent et bon communicateur. Ouvert, charismatique, vous savez fédérer et aimez travailler au contact des gens.

Le domaine des boissons, en particulier celui du vin, n'a plus de secret pour vous et vous êtes parfaitement bilingue (suisse allemand- français).

Nous offrons

Une activité professionnelle très variée, indépendante, intense et une rémunération en fonction de votre profil, à la hauteur de vos responsabilités et de vos compétences. Le poste est basé à Vevey.

Entrée en fonction : août 2018.

Avons-nous éveillé votre intérêt ? Ne tardez pas à nous soumettre votre candidature complète (lettre de motivation, CV, références, certificats) par email à l'adresse obrist@obrist.ch

OBRIST S.A., Av. Reller 26, Case postale 816, 1800 Vevey 1
www.obrist.ch