Canon bereichert Leben und Unternehmen auf unvergleichbare Art und Weise. Gestalten Sie gemeinsam mit uns die Zukunft eines erfolgreichen, starken und ambitionierten Unternehmens, in dem wertschätzende Zusammenarbeit und gegenseitiger Respekt an erster Stelle stehen. Erwarten und erreichen Sie das Außergewöhnliche mit dem weltbesten Imaging Unternehmen.

Expect the exceptional

Zürich-Wallisellen

Product Marketing Softwarelösungen

In dieser Funktion übernehmen Sie die Verantwortung für die Vermarktung unserer Softwarelösungen (Cloud & On-Premises) im Bereich Office Printing. Sie erkennen Bedürfnisse und Trends Ihres Marktes und richten die Verkaufs-, Preis- und Marketingstrategien für unser Lösungsportfolio zielgerichtet darauf aus.

Was Sie erwartet:

Mit Ihrem Verständnis für unsere Kunden im klassischen B2B Geschäft, Ihrem analytischen Denkvermögen und Sinn für übergreifende Zusammenhänge betreuen Sie das Lösungsportfolio und treiben die Vermarktung über Direktvertrieb und Partner laufend weiter. Als proaktiver Macher bauen Sie das Geschäft in direktem Kontakt mit Verkauf, Technik und Endkunden weiter aus und übernehmen dabei die Absatzverantwortung für das von Ihnen betreute Portfolio.

Sie setzen das Product Lifecycle Management für Ihr Portfolio lokal um und koordinieren dabei die Aktivitäten bei der Produkteeinführung, definieren konkrete Trainingsbedürfnisse und stellen jederzeit den Informationsfluss bezüglich Produkten, Preisen und Verfügbarkeit sicher. Gegenüber Canon Europa haben Sie die Schnittstellenverantwortung bezüglich Budget, Informationen und Projekten in Ihrem Bereich.

Ihr Profil

- Universitäts- oder Fachhochschulabschluss
- Ausgewiesene Berufserfahrung im Bereich IT-Infrastruktur & Software oder in einer ähnlichen Tätigkeit
- Erfahrung in Projekt- und Change Management sowie Business Development von Vorteil
- Exzellente Deutschkenntnisse, gute Englisch- und Französischkenntnisse
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit grosser Eigeninitiative und Selbstständigkeit, gewandtem Auftreten und gutem Durchsetzungsvermögen
- Hohes Mass an Kunden- und Vertriebsorientierung

Spricht Sie diese anspruchsvolle Stelle in einem dynamischen Umfeld an? Dann bewerben Sie sich direkt online über unser Stellenportal: www.canon.ch/jobs.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Für diese Stelle nehmen wir keine Bewerbungen von Stellenvermittlungsbüros entgegen und berücksichtigen ausschliesslich direkte Kandidaturen.