

**Erfolgreich Verkaufen?  
Mit Lust und Leidenschaft!**



Unsere langjährige Fachkompetenz liegt in den Bereichen IT Service Management, Identity & Access Management, IT Security Workload Automation sowie Big Data Analytics. Ziel ist die die Optimierung des IT-Betriebs von Unternehmen.

## **Regional Sales Manager SW-Solution**

**Deutschschweiz**

### **Das suchen Sie**

- Betreuung und Ausbau der bestehenden Kundenbasis
- Akquisition von Neukunden im zugewiesenen Verkaufsgebiet (Enterprise Kunden)
- Präsentationen, Vertragsverhandlungen, Vertragserstellung

### **Das können Sie**

- Abgeschlossene Grundausbildung, Informatik von Vorteil
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im Bereich Enterprise Software Lösungen (ITC Portfolio)
- Gute Kenntnisse von IT Infrastrukturkonzepten (Technologie, Service Prozesse, Trends)
- Kommunikativer und gepflegter Auftritt mit einer ausgeprägten Kundenorientierung
- Selbständige Arbeitsweise und gutes Verhandlungsgeschick, abschlussstark
- Alter: ca. 30 – 45 Jahre
- Sprache: Deutsch / Englisch sehr gut / Französisch ein Vorteil
- Verfügbar: nach Vereinbarung

### **Das erwartet Sie**

- Erfolgsorientierte und fortschrittliche Unternehmenskultur
- Flache Hierarchie und schnelle Entscheidungswege
- Grosser Spielraum für eigene Ideen
- Perspektiven und Unterstützung für die eigene fachliche Weiterentwicklung
- Work-Life-Balance
- Interessante Anstellungsbedingungen, grosszügiges Salär

Wir freuen uns auf Ihre elektronische **Bewerbung!** Für telefonische Auskünfte steht Ihnen **Esther Schär** unter +41 78 818 89 01 zur Verfügung.