

Die Wernli AG ist ein traditionsreiches, exportorientiertes KMU mit Sitz in Rothrist und entwickelt, produziert und vertreibt weltweit hochwertige Verbandstoffe für die Human-, Veterinär und Sportmedizin.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir einen erfahrenen **Mitarbeiter (m/w)**

## Verkauf Inndendienst (100%)

Als Ansprechpartner für unsere Privat Label-Kunden und Wero Swiss® Distributoren in über 40 Ländern sowie für die Mitarbeit im Produkt- und Qualitätsmanagement und bei regulatorischen Angelegenheiten.

### Ihr Aufgabengebiet

- Auftragsbearbeitung inklusive Produktionsplanung und Versand
- Administrative Kundenbetreuung
- Technische Produktabklärungen und Angebotserstellung
- Lagerbewirtschaftung und Einkauf des Verpackungsmaterials
- Weiterentwicklung der internen Prozesse und Abläufe

### Ihr Profil

- Kaufmännische oder ähnliche Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf Export
- Stilsicheres Deutsch und Englisch (Italienisch von Vorteil)
- Prozessorientiertes Denken und hohe Kundenorientierung
- Initiative, speditive und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Fundierte MS-Office Kenntnisse (ERP: Europa3000 und CRM: CAS GenesisWorld von Vorteil)

Ausserdem verfügen Sie über eine rasche Auffassungsgabe und ein gutes Durchsetzungsvermögen. Sie sind initiativ, zuverlässig, zielorientiert und behalten auch in hektischen Zeiten die Übersicht und Ihren Humor.

### Wir bieten

Ihnen ein spannendes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit viel Verantwortung, Gestaltungsspielraum und Entwicklungspotential.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Andre Göttmann, Verkaufsleiter, **Wernli AG, Eggasse 4, 4852 Rothrist**  
[ag@weroswiss.com](mailto:ag@weroswiss.com) / [www.weroswiss.com](http://www.weroswiss.com)

Gerne stehen wir für Fragen zur Verfügung unter 062/785 60 00.