

The logo for BRUCHA, featuring the word "BRUCHA" in white capital letters inside a green rounded rectangle with a slight gradient and a registered trademark symbol.

Das Familienunternehmen BRUCHA in Österreich produziert mit seiner 70jährigen Erfahrung die bewährten BRUCHA Paneele für den Kühlhaus-, Tiefkühlhaus- und Hallenbau in Industrie und Landwirtschaft. Mit weltweit rund 650 Mitarbeitern gehört BRUCHA zu den führenden Anbietern. BRUCHA ist seit vielen Jahren auch auf dem Schweizer Markt tätig und besitzt einen hervorragenden Ruf hinsichtlich Qualität und Innovation. Um die Marktpräsenz in der Westschweiz zu verstärken, suchen wir eine selbstständige, akquisitionsstarke und gewinnende Person (m/w) in der Funktion

Conseiller(ère) de vente

Ihre Herausforderung Sie bearbeiten die gesamte Westschweiz in Eigenverantwortung. Dazu analysieren Sie den Markt, erstellen ein Marktbearbeitungskonzept und akquirieren potenzielle Kunden. Die Kunden sind Kältefachbetriebe, Kühlhausbauer, Montagebetriebe, Stahlbauer und Spenglereien, die unsere Produkte montieren und installieren. Diese betreuen Sie von der Auftragsanalyse über die Vertragsverhandlung bis hin zur Abwicklung. Sie bleiben also im ständigen Kontakt mit Ihren Ansprechpartnern. Sie arbeiten eng mit dem Innendienst zusammen und sorgen damit für reibungslose Abläufe nach dem Verkauf der Produkte. Sie vertreten Ihr Unternehmen an Messen und Ausstellungen. Zusammen mit dem Verkaufsleiter erstellen Sie die Verkaufsstrategien für das zukünftige Wachstum in Ihrem Verantwortungsgebiet.

Ihr Profil Sie verfügen über eine nachweisliche Erfahrung im Verkauf Aussendienst. Sie haben ein gutes technisches Verständnis, verstehen aber auch die kommerziellen Aspekte im Verkauf. Als Verhandlungspartner überzeugen Sie mit Kompetenz, Lösungsorientierung und Hartnäckigkeit. Sie identifizieren sich mit «IHREM» Produkt und freuen sich auf Ihre Rolle als Botschafter in der gesamten Westschweiz. Selbstredend wohnen Sie in der Westschweiz, Französisch ist Ihre Muttersprache, aber Sie kommunizieren zumindest mündlich auch in Deutsch.

Ihre Möglichkeiten Sie erhalten die Möglichkeit, den westschweizer Markt gemäss Ihren Vorstellungen aufzubauen. Dabei können Sie auf ein Unternehmen bauen, das seit bald 70 Jahren eine führende Rolle in der Produktion von Paneelen einnimmt. Des Weiteren können Sie auf Referenzprojekte in der Schweiz zählen, mit denen Sie Ihre potenziellen Kunden überzeugen können. Sie erhalten eine professionelle Einführung und können selbstverständlich auf alle Verkaufsunterlagen in der französischen Sprache zurückgreifen. Sie erhalten viele unternehmerische Freiheiten und die Chance, für BRUCHA die Person in der Westschweiz zu werden. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

CONVIDIS 
search • assess • develop

Bitte bewerben Sie
sich online unter
www.convidis.ch

Herr Egmont Jaehn
steht Ihnen für
Informationen unter
+41 44 809 20 00
gerne zur Verfügung.