

chancego!

Region: Aargau

Eine aussergewöhnliche Chance in einem aussergewöhnlichen Familien-Unternehmen! Unser Kunde ist ein Schweizer Maschinenbauer mit einer sehr langen Tradition. In seinem Teilmarkt der Textilindustrie ist das global tätig Unternehmen Marktführer. Man beschäftigt über 1'000 Mitarbeiter und ist auf allen 4 Kontinenten tätig. Jeder Mitarbeiter ist bestrebt, die bestmögliche Kundenzufriedenheit sicherzustellen. Dies beginnt bei der Kontaktaufnahme und hört beim prompten Ersatzteiledienst noch nicht auf. Auf den nächstmöglichen Termin suchen wir eine/n

Verkaufsleiter Spare Parts (m/w).

Ihr Verantwortungsgebiet: Sie sind für die erfolgreiche Umsetzung der Unternehmensstrategie und des Budgets in Ihrem Bereich verantwortlich. Sie führen 10 Mitarbeiter, ausschliesslich Innendienst. Sie stellen den effizienten und rentablen Ersatzteilverkauf sicher. Das Planen und Ausführen von Marketing-/Verkaufsaktionen gehören ebenso dazu, wie das ständige Überprüfen und Anpassen der Prozesse zur Effizienzsteigerung (ohne dabei den hohen Qualitätsstandard zu vernachlässigen). Die weltweite Distributionslogistik ist ein zentrales Thema und darauf wird ein besonderes Augenmerk gelegt. Sie koordinieren und führen sämtliche Aussenlager. Der Bereich «Digitale Service-Plattform» wird Sie für die zukünftige Ausrichtung sehr stark beschäftigen.

Ihre Persönlichkeit: Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung, ergänzt durch eine entsprechende Weiterbildung im Bereich Maschinen-/Anlagebau (im Idealfall im Bereich Textilmaschinen). Alternativ kommen Sie aus dem kaufmännischen Bereich, verfügen aber über einen Leistungsausweis in der Textilmaschinenindustrie. Sie bringen mind. 5 Jahre praktische Erfahrung im internationalen Maschinenbau mit. Kenntnisse in Projektmanagement oder in Prozessmanagement sind wünschenswert. Sie verfügen über eine langjährige Erfahrung im Ersatzteilverkauf. Ihre Sprachkenntnisse in Englisch sind hervorragend (in Wort und Schrift). Sie verfügen über eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung. Sie sind ein erfahrener IT-Anwender (MS-Office). Sie zeichnen sich durch eine integre, kommunikative Persönlichkeit aus. Analytisches, vernetztes Denken und unternehmerisches, ertragsorientiertes Handeln gehören zu Ihren Stärken. Sie haben eine methodische Vorgehensweise, sind selbständig aber trotzdem teamorientiert sowie kooperativ und durchsetzungsstark. Eine hohe Sozialkompetenz runden Ihr Profil ab.

Ihre Perspektiven: Eine anspruchsvolle Position, in einem interessanten Unternehmen. Viel Handlungsspielraum in einem international ausgerichteten Umfeld sowie die Möglichkeit, den zukünftigen Erfolg zu garantieren, prägen Ihre Position. Überschaubare Strukturen und kurze Entscheidungswege ermöglichen ein schnelles Reagieren auf den Markt. Das Anstellungspaket entspricht den attraktiven Leistungen eines Spitzenreiters in seiner Industrie.