



A company of **Allianz** 

Euler Hermes World Agency ist eine eigenständige, spezialisierte Organisationsheit innerhalb des Euler Hermes Konzerns (weltweiter Marktleader in der Kreditversicherung; Tochterunternehmen der Allianz Versicherung), welche internationalen Unternehmen verschiedener Branchen für deren globalen Aktivitäten und Transaktionen hoch attraktive, massgeschneiderte Produkte und Lösungen im Bereich Credit Risk Management anbietet; nach dem Prinzip «central steering – local delivery». Im Zuge der weiteren Expansion suchen wir für den Standort Schweiz eine initiative, selbständige und proaktive Persönlichkeit als

Sales & Account Manager

Sie sind verantwortlich für die strategische Steuerung und Koordination der World Agency Programme und Produkte sowie die erfolgreiche Marktentwicklung mittels Neukunden-Akquisition (eigene Aktivitäten sowie Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam), professionellem Networking und exzellenter Kundenbetreuung während des gesamten Customer Lifecycles. Sie haben den Lead in der Betreuung internationaler Kunden mit Sitz in der Schweiz, unterstützen aber auch lokale CH-Kunden, welche von anderen World Agency Teams zentral vom Ausland aus gesteuert werden. Sie arbeiten eng mit interdisziplinären nationalen und internationalen Teams (v.a. DACH-Region in Hamburg) zusammen, pflegen Kontakte und Partnerschaften mit Brokern, Banken und Opinion Leaders.

Sie sind eine ambitionierte, kommunikative Persönlichkeit mit mehrjähriger Erfahrung im Account Management und/oder Vertrieb «Business-to-Business» in der Finanzdienstleistungsbranche (Assekuranz, Credit Management, Trade Finance oder andere branchennahe Bereiche). Sie fühlen sich wohl in einer multikulturellen Konzernstruktur, sind ein agiler Networker und ein kompetenter, überzeugender und lösungsorientierter Gesprächspartner. Wesentlich sind auch fundierte Kenntnisse der Schweizer Wirtschaft und Branchen-/Firmenlandschaft. Sie verfügen über eine kaufmännische/betriebswirtschaftliche Basis und sprechen sehr gutes Deutsch und Englisch; weitere Fremdsprachen sind willkommen.

Wir bieten Ihnen eine sehr spannende, kontaktreiche und unternehmerische Tätigkeit bei einem Leader-Unternehmen mit hoher Reputation, sowie attraktive Anstellungsbedingungen. Arbeitsort: Wallisellen ZH. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an: ph@peterhaus.ch. Herr Haus steht Ihnen gerne auch für telefonische Vorabklärungen unter 044 211 20 00 oder 079 608 29 15 zur Verfügung.

Peter Haus Consulting & Recruiting GmbH
Kämbelgasse 4 | CH-8001 Zürich
T +41 44 211 20 00 | www.peterhaus.ch

 **peter haus**
consulting & recruiting