



MILLIONEN KUNDENWÜNSCHE VERSTEHEN – UND ERFÜLLEN

MADE BY YOU

Werden Sie Teil unseres Verkaufsteams und arbeiten sie **im Auftrag von Unilever Food Solutions**. Bauen Sie vertrauensvolle Beziehungen mit hunderten von F&B Managern durch unsere weltweit bekannten Marken auf. Helfen Sie unseren Kunden dabei, ihr Geschäft nachhaltig voranzubringen. Vom ersten Tag an erhalten Sie die Kompetenz, einen wirklichen Unterschied in einem der weltweit größten Food Service-Unternehmen zu machen.

Für die Deutsch-Schweiz suchen wir Sie als:

Fachberater/in Tee Gastronomie

Aufgaben:

- Umsetzung von Verkaufskonzepten
- Übergabe der Tee-Ware und POS Materialien an die Gastronomiekunden
- Einkaufsberatung der Getränke Manager
- Akquise von Neukunden
- Einführung neuer Produkte
- Begleitung & Beratung als Tee-Experte zusammen mit anderen Verkaufs-Kollegen

Qualifikationen:

- mehrjährige Berufserfahrung in der Schweizer Gastronomie, idealerweise mit Getränkeerfahrung
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- verhandlungssicheres Deutsch (im Idealfall Schweizerdeutsch); Französischkenntnisse von Vorteil
- einsatzfreudige und engagierte Persönlichkeit mit Fingerspitzengefühl
- Kundenorientierung, Leidenschaft und sicheres Auftreten
- Kommunikationsstärke und pragmatische Denkweise
- flexible, selbstständige und proaktive Arbeitsweise
- kaufmännische Grundkenntnisse, sicherer Umgang mit MS Office

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in einem attraktiven Verkaufsgebiet. Starke Marken, effektive Marketingunterstützung und ansprechende Anstellungsbedingungen runden unser Angebot ab.

Wenn Ihnen das Arbeiten in der Gastronomie Freude bereitet, und Sie sich mit hoher Leidenschaft für unsere Marken und Kunden einsetzen wollen, dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Begeistert und neugierig auf mehr? Für weitere Informationen zu dieser Position kontaktieren

Sie bitte 052-645 6759. Die Bewerbung schicken Sie bitte an UL@mb-ag.com mit dem Betreff **Unilever**.

