

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES KUNDENDIENSTES IN RHEINFELDEN SUCHEN WIR EINE/N MOTIVIERTEN, KUNDENORIENTIERTEN

CUSTOMER SERVICE SALES MANAGER (M/W) 100%

Ihre Aufgaben:

- Kundenberatung und aktiver Verkauf unserer Serviceprodukte wie Umbauten, Automatisierungen und Ersatzteile
- Angebots- und Auftragsabwicklung – teilweise im direkten Kundenkontakt, teilweise via unserer Agenten
- Terminüberwachung der Aufträge
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Bereich Customer Service Sales
- Bereichsinterne Prozessverbesserungsprojekte selbständig leiten und realisieren

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung mit einer Weiterbildung im kaufmännischen Bereich oder eine kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund
- Einige Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Apparate-/Maschinenbau
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (w + s) sowie idealerweise auch Französisch oder Italienisch
- Ein sicheres Auftreten, Teamfähigkeit und Flexibilität
- Gute MS-Office-Kenntnisse, ERP-Kenntnisse zwingend (PSI-Penta von Vorteil)
- Eine selbständige Arbeitsweise und Erfahrung im direkten Kundenkontakt
- Die Bereitschaft zur Reisetätigkeit (ca. 10%)

Sie arbeiten gerne sowohl selbständig als auch im Team, orientieren sich an Zielen und erreichen diese, sind belastbar und zuverlässig. Sie haben ein sicheres Auftreten und ein gesundes Durchsetzungsvermögen. Als Customer Service Sales Manager stehen Sie im Fokus des Kunden und widerspiegeln permanent das Image der Firma.

Wir bieten Ihnen einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz in einem international operierenden Unternehmen.

Sie sind interessiert? Sie sind qualifiziert? Sie nehmen gerne neue Herausforderungen an? Dann melden Sie sich kurzfristig per E-Mail oder per Post bei:

FrymaKoruma AG
Frau Simona Kysela
Theodorshofweg 6
4310 Rheinfelden / Switzerland
Bewerbung@frymakoruma.com
www.frymakoruma.com

FrymaKoruma
> technology in motion