

## Professionnel de la vente (h/f) au service extérieur

vanBaerle Hygiene AG fait partie du groupe vanBaerle. Avec plus de 120 collaborateurs, nous sommes actifs dans plus de 50 pays. Depuis plus de 125 ans, nous développons et produisons des produits de nettoyage classiques de haute qualité et des produits écologiques innovants. Avec notre ligne de produits «GREEN», nous fournissons une contribution active à la protection de notre environnement. GREEN, ce sont des produits de lavage et de nettoyage développés en accord avec la nature et élaborés à base de matières premières renouvelables. Notre offre hors pair couvre tous les domaines inhérents à une gestion moderne de l'hygiène.

### Le poste que nous vous offrons

Nous recherchons sur accord un **battant de la vente en qualité de conseiller clientèle (h/f) dans le service extérieur.**

Le spécialiste que vous êtes constitue l'interlocuteur de nos clients dans la région de vente de la **Suisse occidentale / Romandie**. Vous conseillez et encadrez nos clients exigeants dans les hôtels, les restaurants, les restaurants d'entreprise (HoReCa), les hôpitaux et les foyers médicalisés. Vous êtes responsable de l'expansion des

parts de marché grâce à l'acquisition de nouveaux clients et la rediffusion de la marque vanBaerle dans votre région de vente. Vos tâches englobent également l'observation du marché et des concurrents.

### Votre profil

Vous avez à votre actif plusieurs années d'expérience et êtes en mesure de produire une attestation de performance dans le service extérieur de la vente. Votre capacité à reconnaître très tôt les besoins des clients et, sur cette base, de mettre sur pied des solutions et concepts idéaux pour nos clients, ceci allié à un état d'esprit et des actions de nature entrepreneuriale, fait de vous un conseiller de vente idéal pour notre entreprise. De nature enthousiaste, vous possédez un haut degré de motivation ainsi que la capacité de prendre des décisions. Vous vous distinguez par de très bonnes capacités en matière de communication en français (l'allemand constituant un atout) et une force de négociation prononcée. Le pouvoir d'acquisition compte parmi vos forces, votre comportement est irréprochable et vous êtes entièrement en mesure de développer de nouveaux contacts.

Vous êtes ouvert à des outils numériques.

### Notre offre

Vous avez la chance de faire profiter de vos capacités une entreprise dynamique et orientée vers la croissance et de participer activement à l'organisation de votre domaine d'activité. Vous serez préparé de manière optimale à l'exécution de vos tâches par une initiation soignée et des formations régulières sur les produits. Les échanges dans l'équipe et le soutien fourni par le personnel interne vous aident à répondre aux besoins des clients.

Notre culture d'entreprise est marquée par la transparence, la loyauté et le professionnalisme. Des structures claires et des processus décisionnels rapides sont nos caractéristiques. Nous offrons des conditions d'engagement modernes et des prestations sociales supérieures à la moyenne.

### Votre candidature

Avons-nous éveillé votre intérêt? Si c'est le cas, nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet avec photo par courriel à l'adresse ci-dessous:

recruiting@vanbaerle.com  
www.vanbaerle.com

**vanBaerle Hygiene AG**  
Human Resources  
Schützenmattstrasse 21  
CH-4142 Münchenstein

**vanBaerle**

Better. For you.

