



FRANZ GYSI AG

Franz Gysi AG
Beat Wernli
Bachstrasse 34 / Postfach
5034 Suhr
b.wernli@fgysi.ch
062 855 00 45

Stellenprofil Verkaufs-Innendienst Industrie-Armaturen

Ausgangslage und Zielsetzung:

Franz Gysi AG beschäftigt insgesamt 50 Mitarbeitende an zwei verschiedenen Standorten.

Der Bereich Industrie-Armaturen ist in Suhr/AG ansässig. Dieser Bereich beschäftigt sich mit dem Handel von Absperr- und Regelarmaturen, Sicherheitsarmaturen und ausgekleideten Rohrteilen. Nebst dem reinen Verkauf dieser Produkte werden in eigener Werkstätte auch Zusatzleistungen abgedeckt wie Produktmodifikationen, Revisionen und Armaturenautomatisierung mit Pneumatik- oder Elektroantrieben.

Der Dichtungsbereich ist in Rheinsulz/AG domiziliert. An diesem Standort ist der Bereich Dichtungen und Formteile sowie das eigene Stanzwerk Gysi Dichtungstechnik untergebracht. Franz Gysi AG ist in der Schweiz der zweitgrösste Anbieter von Flachdichtungen.

Für den Armaturenbereich am Standort in Suhr suchen wir eine(n) dynamische(n) Mitarbeiter(in) der/die mit Feuer und Flamme mit vollem Schub mithilft, die Abteilung auszubauen und weiter zu entwickeln.



FRANZ GYSI AG

Franz Gysi AG
Beat Wernli
Bachstrasse 34 / Postfach
5034 Suhr
b.wernli@fgysi.ch
062 855 00 45

Stellenbeschreibung:

Der Verkaufs-Innendienst unterstützt den Verkauf und die Förderung der Armaturen-Produkte. Sie sind zuständig und verantwortlich für die Beratung der Kunden am Telefon und die komplette Abwicklung von Offerten. Der Arbeitsort ist in Suhr/AG. Sie wirken in einem Innendienst-Verkaufsteam von 6 Personen mit.

Sie wickeln alle verkaufstechnischen Aufgaben vom Einkauf der Produkte bis hin zur Auslieferung selbständig ab. Bei technischen Fragen werden Sie von unserer eigenen technischen Abteilung unterstützt. Sie koordinieren die Werkstatt-Aufträge und unterstützen unseren Verkaufs-Aussendienst mit der Offert-Bearbeitung und der Auftragsabwicklung. Im Weiteren stellt der Innendienst den Ablauf sämtlicher Korrespondenz- und Administrationsaufgaben sicher.

Die Position wird in den Abteilungen Energie-Technik und Verfahrenstechnik eingesetzt.

Hauptaufgaben:

- Telefon-Verkaufsgespräche
- Kundenberatung
- Erstellen und Abwickeln von Offerten
- Kalkulation von Projektofferten
- Auftragsabwicklung
- Bearbeitung von Warenrücksendungen
- Technische Abklärungen bei Lieferanten
- Lager-Disposition und Warenbewirtschaftung
- Produkteinkauf bei Lieferanten
- Koordinations-Aufgaben mit der Werkstatt
- Korrespondenz und allgemeine Administration
- Unterstützung Aussendienst-Verkauf
- Fehlerabhandlungen bei Kunden-Reklamationen

Das Kundenumfeld ist enorm breit und interessant. Zusammengefasst kann man die Kundenfront in folgende Gruppen einteilen:

- Anlagenbau
- Maschinen- und Apparatebau
- Industrie-Produktionsbetriebe
- Kommunale Werke (Gas/Wasser, Abwasser/Fernwärme)



FRANZ GYSI AG

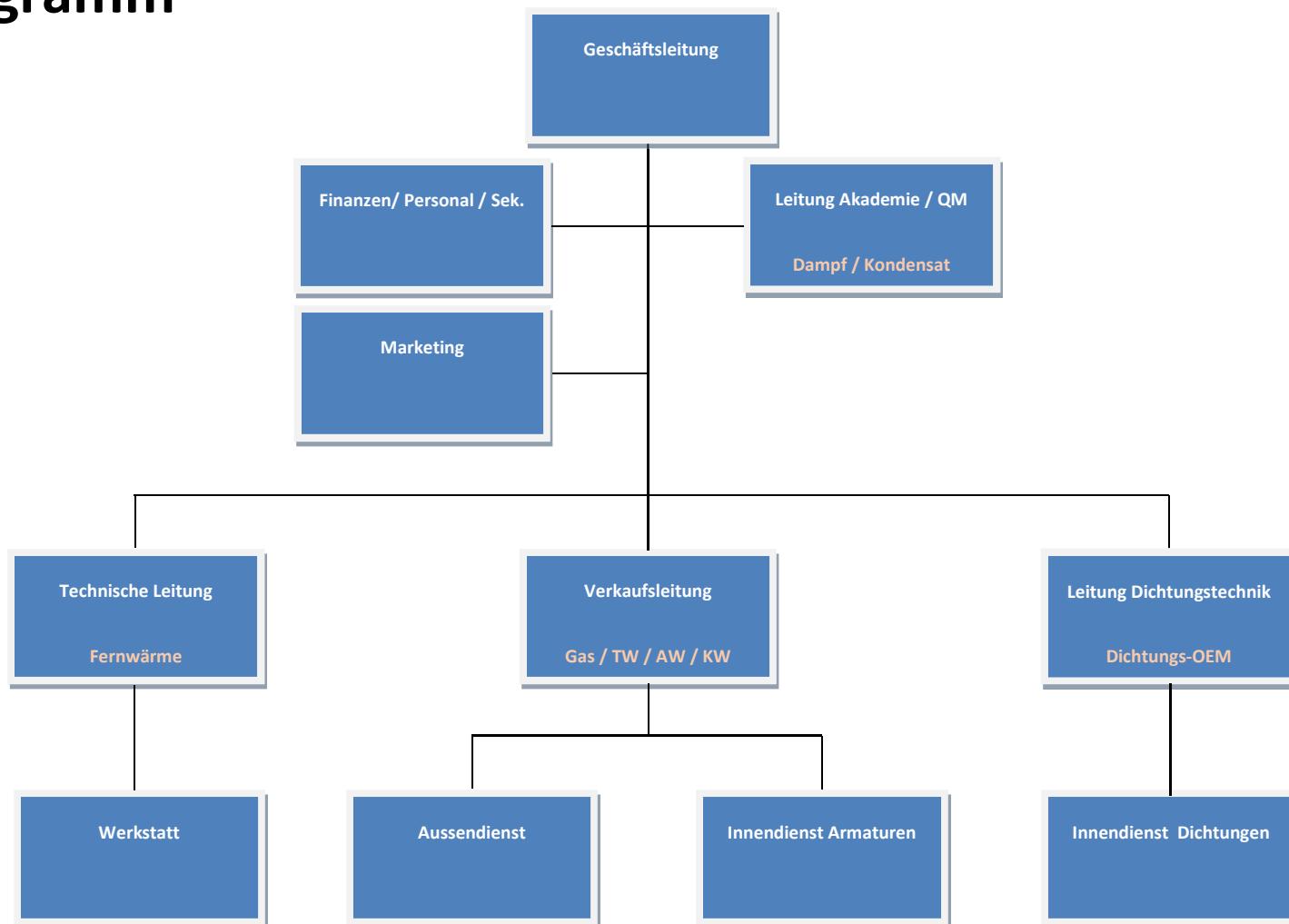
Franz Gysi AG
Beat Wernli
Bachstrasse 34 / Postfach
5034 Suhr
b.wernli@fgysi.ch
062 855 00 45

Mitarbeiter-Profil (m/w):

- KV mit technischem Flair oder Technischer Kaufmann
- Industrie-Erfahrung
- Sicheres und sympathisches Auftreten
- Gute Kommunikationsfähigkeiten
- Flexibel und Belastbar
- Zielorientierter und effizienter Macher
- Kollegialer Team-Player
- Französisch und Englisch in w/s
- Microsoft „Office“ Kenntnisse
- ab 25 Jahren

Das vorgängige Profil beschreibt eine Person (m/w), die Freude an technischen Produkten und an der Zusammenarbeit mit Kunden aus dem Industrie-Bereich hat.

Organigramm





FRANZ GYSI AG

Franz Gysi AG
Beat Wernli
Bachstrasse 34 / Postfach
5034 Suhr
b.wernli@fgysi.ch
062 855 00 45

Unternehmensphilosophie

Bei allem, was wir unternehmen, steht der Kunde im Zentrum.

„Unser hochwertiges, fortschrittliches Produktesortiment ergänzen wir durch ein breites Dienstleistungsangebot. Auf diese Weise können wir unseren Kunden aus der Industrie und dem Anlagen-, Maschinen- und Apparatebau einen umfassenden und fachgerechten Gesamt-Service anbieten.

Unsere Leistung beinhaltet vier Grund-Säulen: Kompetenz, Qualität, Lieferfähigkeit und Service. Mit diesem Konzept wollen wir für unsere Kundschaft einen echten Mehrwert schaffen.

Gut ausgebildete, motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter bieten eine lösungsorientierte Beratung bei der Realisierung von Kunden-Projekten.

Bei all unseren Aktivitäten haben wir ein klares, übergeordnetes Ziel: Wir wollen zufriedene Kunden, die langfristig mit uns zusammenarbeiten. „



Franz Gysi AG
Suhr



Gysi Dichtungstechnik AG
Rheinsulz