



Seit über 50 Jahren ist die Regisol AG schweizweit als Handels- und Produktionsbetrieb im Bereich technische Dämmstoffe für Wärme-, Kälte-, Brandschutz- und Schallschutzisolationen tätig. Die Regisol ist eine Tochterunternehmung der Ipcom, eine in Europa führende Isoliergruppe. Wir beschäftigen heute 50 engagierte MitarbeiterInnen, die tagtäglich bestrebt sind, mit Kompetenz, Engagement und Freude die bestmögliche Zufriedenheit unserer Kunden zu erlangen.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir eine/n motivierte/n

## Mitarbeiter/in Technischer-Innendienst Verkauf (100%)

Die untenstehende Arbeitsplatzbeschreibung gibt Ihnen ausführlich Auskunft über die spannenden Tätigkeiten.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und in Zukunft für eine Firma, in der Professionalität und Spass an der Arbeit im Vordergrund stehen, arbeiten wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Die vollständigen Unterlagen können Sie uns per Mail an [roberto.gianola@regisol.ch](mailto:roberto.gianola@regisol.ch) oder per Post an Regisol AG, Herr Roberto Gianola, Schwalbenweg 3, 3292 Busswil zustellen.

### Arbeitsplatzbeschreibung

Stellenbezeichnung	: Mitarbeiter Technischer-Innendienst Verkauf
Vorgesetzter	: Geschäftsführer
Position	: Mitglied des Kaders
Führungsaufgaben	: Technische Leitung Verkauf-Innendienst
Arbeitsort	: Busswil im Kanton Bern

### Profil

Ausbildung	: Technische Berufsausbildung (Lehre mit Weiterbildung)
Sprachen	: Deutsch und Französisch (mündlich), Englisch von Vorteil
Alter	: zwischen 30 und 50
Geschlecht	: Mann oder Frau
Berufserfahrung	: Vorzugsweise Erfahrung in der Bauwirtschaft mit Schwerpunkt Isolierung, Sanitär oder HLK
Eigenschaften	: Der Stelleninhaber ist ein Macher-Typ, er fühlt sich in der technischen Welt sicher und ist ein guter Kommunikator. Weiter ist er ein Team-Player, verfügt über gute Sozialkompetenzen und hat die Fähigkeit, Leute zu motivieren. Die Person ist selbständig, initiativ, flexibel und hat Freude, als Dienstleister tätig zu sein. Der Stelleninhaber ist verhandlungssicher und fühlt sich wohl im Umgang mit Kunden und Lieferanten.

## Aufgaben

Intro:

Es handelt sich um eine neu geschaffene Stelle. Der Mitarbeiter Technischer-Innendienst Verkauf soll mit seiner Fachkompetenz die Schnittstelle zwischen dem Regisol-Aussendienst und den Lieferanten sicherstellen. Er hilft, ein erfolgreiches Produkte-Management aufzubauen, und unterstützt den Geschäftsleiter in technischen Belangen. Der Aufgabenbereich umfasst folgende Tätigkeiten:

Verkauf und Produkte-Management:

- Unterstützung des Aussendienstes und des Innendienstes bei technischen Fragen (Produkte und Anwendung)
- Produkte-Schulungen (Innendienst, Aussendienst und Kunden)
- Technische Schnittstelle zwischen Lieferanten und Regisol. Dies beinhaltet: techn. Abklärungen, techn. Dokumentationen, Registrierungen
- Erstellen von Verkaufsdokumentationen
- Ablage der technischen Dokumentationen
- Erstellen und Pflegen des Regisol-Preisbuches
- Inhaltspflege der Regisol-Homepage (Produkte, Technik)

Techn. Unterstützung des Geschäftsführers

- im Key-Account Management
- bei Entwicklungsprojekten
- bei Arbeitsgruppen innerhalb der Ipcom-Gruppe

Gelegentlich sind Besuche bei Kunden, Lieferanten oder bei Schwesterfirmen in der Schweiz und innerhalb Europa erforderlich.

Busswil, 13.2.18