

**PLASTIC WELDING****PROCESS HEAT****LASER PLASTIC WELDING**

Wir sind weltweit führend in der Entwicklung, der Produktion und im Vertrieb von Geräten zum Verschweißen von Kunststoff sowie von Heissluftgeräten als Wärmequelle in industriellen Prozessen. Seit über 65 Jahren steht Leister für Innovation und neue Technologien, Erfolgsdenken, höchste Qualität und nachhaltiges Wachstum. Rund 800 topmotivierte Mitarbeitende der Leister Gruppe engagieren sich für unsere Kunden rund um den Globus.

Zur Verstärkung der Abteilung **Sales Laser Plastic Welding** suchen wir eine erfolgs- und zielorientierte Persönlichkeit als

## International Sales Engineer

### Ihre Aufgaben:

- Verantwortlich für den Umsatz in der zugeteilten Verkaufsregion
- Betreuung der bestehenden Kunden, Distributoren und Sondermaschinenbauern
- Akquise und Aufbau von neuen Kunden in den definierten Zielmärkten
- Kundenberatung vor Ort sowie am Hauptsitz
- Ausarbeitung der Angebote an den Kunden in Zusammenarbeit mit den Kundenprojektleitern
- Mitarbeit bei der Durchführung von Marktanalysen und Bewertung von potentiellen Märkten
- Messeteilnahmen sowie Mitarbeit an der Organisation von Messen

### Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung (mechanische Ausrichtung) auf Niveau FH/HF, idealerweise Erfahrung mit Kunststoffen
- Zusatzausbildung oder fundierte Erfahrung in Betriebswirtschaft
- Langjährige Erfahrung im internationalen Verkauf von technischen Investitionsgütern
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Bereitschaft für eine Reisetätigkeit von ca. 20%

Ihre dynamische sowie entschlossene Persönlichkeit, Ihre Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Iris Gisler freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Leister AG | HR | Iris Gisler | Galileo-Strasse 10 | 6056 Kägiswil  
oder per e-Mail: [iris.gisler@leister.com](mailto:iris.gisler@leister.com)