



Nous sommes une société de commerce innovante dans le secteur des sciences de la vie en Suisse et poursuivons en tant que revendeur une stratégie claire sur un marché niche. Notre entreprise est actuellement à la recherche d'une personne prête à rejoindre notre équipe des ventes ! Pour le suivi actif de notre clientèle actuelle et l'expansion ciblée de notre présence, nous recherchons une personne autonome, à l'écoute de nos clients et ayant l'esprit d'entrepreneur pour le poste

de Junior Sales Manager (h/f), sciences de la vie Suisse romande

Profil recherché et fonctions

- Vous serez chargé (e) d'encadrer nos clients actuels du laboratoire, de l'évaluation en passant par la vente jusqu'à l'installation et la formation
- Vous êtes motivé (e) à acquérir de nouveaux clients et à bien encadrer les clients actuels pour favoriser la croissance de l'entreprise.
- Vous avez les aptitudes requises pour vous adapter aux différents besoins des clients et concevoir de manière autonome le déroulement de votre journée.
- Affichant également une forte personnalité de vendeur, vous êtes engagé (e) et fiable.
- Vous avez de bonnes connaissances en anglais écrit et parlé.
- Vous résidez en Suisse romande ou en France voisine
- Vous avez une formation dans le domaine scientifique ou paramédical.

Ce que nous offrons

- Une gamme de produits de haute qualité et un portefeuille de clients existant
- Un salaire intéressant axé sur les performances
- Un poste riche en défis qui vous donne beaucoup de marge de manœuvre pour agir de votre propre chef
- Une équipe expérimentée qui se réjouit toujours d'accueillir de nouveaux talents
- Une grande autonomie et un environnement qui exige et favorise la liberté de formuler et de mettre en pratique vos propres idées
- Un véhicule de fonction, des outils et un équipement de travail modernes

Le titulaire du poste doit obligatoirement avoir une image agréable, être motivé et avoir de bonnes manières ! Si générer des contrats/ventes est votre point fort et que vous êtes une personne pleine d'initiative et motivée pour relever ce genre de défis, nous serons ravis de recevoir votre dossier de candidature par e-mail. Si vous avez des questions sur ce poste, notre responsable des ressources humaines Florian Riesen, se tient à votre disposition (téléphone +41 41 769 00 50 ou fri@vitaris.com).