

VELA SOLARIS

Die Vela Solaris AG ist ein kleines aber führendes Unternehmen im Bereich der Softwareentwicklung für modellbasierte Gebäudeenergiesysteme. Mit unseren Produkten und Serviceleistungen erhalten Planer, Projektentwickler, Betreiber und Generalunternehmen das Werkzeug um einfach, zuverlässig und nachvollziehbar Energiesysteme für Gebäude und Quartiere zu planen, entwickeln, bauen und betreiben zu können. Dabei sollen Investitions-, Energie- und Betriebskosten gezielt reduziert und optimiert werden.

Für eine erfolgreiche Umsetzung unserer Strategie suchen wir per 1. Januar 2020 oder nach Vereinbarung eine erfolgsorientierte und gewinnbringende Persönlichkeit als

Leiter Marketing & Sales **(mit Potential zum Geschäftsführer)**

Ihre Aufgabe: Sie sind verantwortlich für den Ausbau und die Weiterentwicklung unseres internationalen Kundenportfolios (Fokus DACH) und erweitern so die Marktstellung des Unternehmens. Sie akquirieren neue Kunden, erarbeiten Offerten und begleiten die Leads bis zum Vertragsabschluss. Mit Ihrem Team stellen Sie eine professionelle Kundenbetreuung sicher. Sie erkennen und kommunizieren frühzeitig Markttrends, erarbeiten Marketingkonzepte und setzen diese um. Als Mitglied des Managementteams leisten Sie einen wesentlichen Beitrag zur Erreichung der ambitionierten Unternehmensziele und tragen die Ergebnisverantwortung für die Umsatzziele und Deckungsbeiträge auf Basis der Jahresplanung. Bei entsprechendem Leistungsausweis ist die Absicht, dem Stelleninhaber die gesamte operative Geschäftsführung anzuvertrauen und die Strategie im Sinne des Verwaltungsrates erfolgreich umzusetzen.

Ihr Profil: Sie verfügen über eine technische Grundausbildung mit Weiterbildung in Ingenieurwissenschaft und Betriebswirtschaft und bringen mehrjährige Erfahrung im Bereich Verkauf von technischen Produkten und Services mit. Führungserfahrung, unternehmerisches Gedankengut und die Beharrlichkeit die Ziele zu erreichen, zeichnen Sie aus. Sie haben ein ausgezeichnetes technisches Verständnis, sind der kreative Kopf, wenn es um Marketing geht und besitzen ein sicheres und gewinnendes Auftreten. Sie sind ein authentischer und glaubwürdiger Kommunikator mit hoher Überzeugungskraft. Sehr gutes Deutsch und Englisch sind ein Muss, Kenntnisse in Französisch und anderen Sprachen sind von Vorteil. Einen versierten Umgang mit IT-Systemen und modernen Marketinginstrumenten setzen wir voraus.

Unser Angebot: In einer zukunftssträchtigen Branche (Energie- IT- und Baunebenbranche) bieten wir Ihnen grosse Gestaltungsfreiheit und eine ideale Ausgangslage für eine sinnvolle und erfüllende Tätigkeit in einem internationalen Umfeld. Wir bieten Ihnen eine Plattform, sich durch hervorragende Leistungen im Unternehmen zum Geschäftsführer zu entwickeln. Das Salär ist stufengerecht mit einer äusserst interessanten leistungsbasierten Komponenten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung bis spätestens 30. September 2019 per E-Mail an Thomas Jäggi, Präsident des Verwaltungsrates thomas.jaeggi@velasolaris.com