

Beste Chancen: Hand drauf!

foerch.ch

Über 300.000 Kunden in 50 Ländern, 435 Millionen Euro Umsatz, mehr als 3.000 Mitarbeiter. Seit 50 Jahren eines der führenden Direktvertriebsunternehmen mit 100.000 Werkstatt-, Montage- und Befestigungsartikeln für Handwerk und Industrie. Das ist FÖRCH.

Wir expandieren weiter und suchen als Verstärkung für unser Verkaufsgebiete **Aarau - Luzern und Bern** je einen ambitionierten

Verkäufer im Außendienst Bau-Handwerk (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Verkauf unserer Produkte
- Beratung und Betreuung unserer Kunden
- gezielte Neukundengewinnung
- Ausbau des Kundenstamms

Was wir Ihnen bieten:

- Eigenes geschütztes Verkaufsgebiet
- Firmenfahrzeug, auch zur Privatnutzung
- Einschulung im Mutterhaus (Deutschland)
- moderne Verkäuferausstattung wie z.B. iPad, iPhone
- Leistungsgerechte Bezahlung mit Fixum, Provision und Prämien
- Qualitativ hochwertiges und breites Produktportfolio
- Professionelle Unterstützung durch Backoffice

Was wir von Ihnen erwarten:

- Abgeschlossene, handwerkliche oder verkäuferische Berufsausbildung in der Metall-Holz- oder Haustechnikbranche.
- Mind. 3 Jahre Erfahrung im Direktvertrieb
- Markt- und Branchenkenntnisse werden vorausgesetzt
- Freude am Umgang mit Menschen und am Verkauf
- überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft
- zielorientiertes, professionelles Auftreten
- Verhandlungs- und Kommunikationskompetenz
- Wohnort im Reisegebiet

Wir bieten ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem erfolgreichen, dynamischen Unternehmen. Sie fühlen sich angesprochen? Dann senden Sie ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Förch AG
Netzibodenstrasse 23D
4133 Pratteln / BL
Mail: info@foerch.ch

FÖRCH