

Beste Chancen: Hand drauf!

foerch.ch

Über 300.000 Kunden in 50 Ländern, 400 Millionen Euro Umsatz, mehr als 2.800 Mitarbeiter. Seit 50 Jahren eines der führenden Direktvertriebsunternehmen mit 80.000 Werkstatt-, Montage- und Befestigungsartikeln für Handwerk und Industrie. Das ist FÖRCH.

Wir expandieren weiter und suchen für unsere Verkaufsregion **Zürich – Ostschweiz – Graubünden** zum 1. Januar 2018 oder nach Vereinbarung

eine/n Regionalverkaufsleiter für das Bau und Kfz-Handwerk (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für die Umsetzung von Unternehmenszielen und die Erreichung der Umsatzziele in Ihrer Verkaufsregion
- Sie leiten und entwickeln eigenverantwortlich Ihre Verkaufsregion. Die Personalverantwortung für die eingesetzten Verkäufer im Außendienst tragen Sie.
- Für die Personalplanung, Einstellung und Ausbildung sowie die regelmäßige Beurteilung Ihrer Mitarbeiter sind Sie zuständig
- Sie sind für das Vertriebscontrolling sowie für Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zuständig und berichten direkt an dem Geschäftsführer
- Sie betreuen eigene Kunden und gewinnen neue dazu
- Sie sind für das Key Account Management in Ihrer Verkaufsregion zuständig.

Was wir Ihnen bieten:

- Eine eigenverantwortliche Position mit abwechslungsreichen und vielfältigen Tätigkeiten bei einem führenden Direktvertriebsunternehmen.
- Ein bewährtes, vielseitiges Produktportfolio ist die beste Voraussetzung für eine erfolgreiche Zusammenarbeit im Zeichen einer starken Marke.
- Wir stellen Ihnen ein Firmenfahrzeug zur Verfügung, das auch für private Zwecke genutzt werden kann.
- Leistungsgerechte Entlohnung
- Sie erwartet ein erfolgreiches und dynamisches Unternehmen auf Wachstumskurs.

Was wir von Ihnen erwarten:

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung
- Sie verfügen über Führungserfahrung im Direktvertrieb, idealerweise haben Sie Branchenkenntnisse.
- Sie schaffen eine Vertrauensposition – zu Ihren Kunden, wie auch zu Ihren Mitarbeitern.
- Ergebnisorientiertes Handeln und Kundenorientierung zeichnen Sie aus.
- Idealalter : 35 – 45 Jahre
- Führungsverantwortung und Menschenkenntnisse bringen Sie mit.
- Kommunikationsstärke wie auch Planungs- und Organisationsfähigkeit zeichnen Sie aus.

Sie fühlen sich angesprochen?

Dann senden Sie ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Förch AG

Muttenerstrasse 143
4133 Pratteln / BL
Mail: info@foerch.ch

FÖRCH