

Swiss Sales ist der Dienstleister rund um das Thema MICE.

Unser Ziel ist es Veranstaltungen zu etwas ganz Besonderem zu machen. Unsere Referenz: Mehr als 25 Jahre Markt-Know-how und über 1.500 betreute Veranstaltungen pro Jahr. Wir suchen den passenden Veranstaltungsort und liefern vergleichbare Angebote. Ausserdem finden wir passende Speaker und bringen Vorschläge für Trainer, Entertainer und Social Activities.

Swiss Sales die führende Sales- und Marketingorganisation der Schweizer Hotellerie und das Bindeglied zwischen Hotels, Corporat Kunden der Speakeragentur Speakers Excellence sowie vielen Dienstleistungen mehr.

Wir suchen für unser Team ab Februar 2017 eine/n

Supervisor MICE Account/Event – 100%

Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für das Rundum-Sorglos-Paket unserer Kunden bei Gesamtorganisationen und Einzelleistungen. Selbständige Konzeptionierung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung
- Bei Einzelleistungen wie Location- und Speakervermittlungen holen Sie Offerten ein und buchen über unsere online Kanäle
- Ansprechperson für Kunden von der Auftragsabwicklung bis zur Zahlungs- und Rechnungsstellung
- Fachliche Führung des Teams von rund 4 Mitarbeiterinnen
- Als Supervisor verantwortlich für Abteilungs-Statistiken und Prozessabläufe
- Akquisition von Sponsoren und Ausstellern für unsere Eigenveranstaltungen

Ihr Profil:

- Verkäuferin und Organisatorin mit Leidenschaft und Berufserfahrung als Eventmanagerin oder im Verkauf
- Know-How der Schweizer Seminar-Hotellerie
- Führungserfahrung
- Hohe Kunden- und Qualitätsorientierung sowie empathisch für Kundenbedürfnisse
- Fundierte Erfahrungen in der Anwendung von MS-Office Produkten
- Kreativität, Flexibilität, Belastbarkeit und Bereitschaft für einen tollen Arbeitsbereich
- Gute Kommunikationsfähigkeit, analytische methodische Vorgehensweise
- Mündliche Französisch-Kenntnisse sind erwünscht
- D/E mündlich und schriftlich fliessend

Wir bieten Ihnen ein phantastisches und junges Team, eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe, in einem wachsenden und innovativen Unternehmen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsvorstellung per Email an Ramona Augustin.

E-Mail: ramona.augustin@swiss-sales.ch