

UN CHALLENGE DANS LE DOMAINE DE L'ANESTHÉSIE ET DES SOINS INTENSIFS

Notre client est une filiale d'un groupe international qui produit et commercialise des appareils médicaux et des consommables. Afin de répondre aux exigences du marché et au développement des ventes, nous recherchons pour la filiale suisse un:

Spécialiste des ventes produits/dispositifs médicaux (h/f)

Région Vaud, Berne, Fribourg, Jura, Soleure

VOS TÂCHES:

- » En tant que spécialiste des ventes, vous mettez à profit vos connaissances pour conseiller notre clientèle lors de la sélection, l'introduction et l'utilisation de nos produits et dispositifs.
- » Vous conseillez la clientèle existante et vous portez un soin particulier à la prospection systématique du marché.
- » Vous apportez à vos clients des solutions et des concepts adaptés à leurs besoins afin de soutenir nos ventes et d'atteindre les objectifs.
- » Une planification systématique et rigoureuse de vos activités vous permet d'identifier les opportunités de ventes et d'en assurer le développement.
- » Vous collaborez étroitement avec le service commercial interne et la direction des ventes.
- » Vous assurez les formations de nos clients et participez aux programmes de formations continues puis vous représentez notre entreprise lors des congrès et expositions nationales.

VOTRE PROFIL:

- » Vous êtes une personne expérimentée dans le domaine des soins médicaux ou de la technique médicale (anesthésie, soins intensifs technique de perfusion).
- » Vous disposez d'une expérience couronnée de succès dans le domaine de la vente au service externe.
- » Vous avez de grandes aptitudes relationnelles et vous êtes attachés à la réalisation des objectifs.
- » Vous faites preuve d'autonomie et d'initiative, votre personnalité communicative et votre professionnalisme vous permettent de construire des partenariats solides avec la clientèle.
- » Vous maîtrisez parfaitement le français et l'allemand et possédez de solides connaissances en anglais.

NOTRE OFFRE:

Vous souhaitez faire évoluer votre carrière, assumer de grandes responsabilités et développer de manière autonome la vente de produits innovants et de solutions adaptées aux clients. Vous avez l'opportunité de mettre à profit vos compétences professionnelles et personnelles dans votre région de vente. Voulez-vous vous engager et progresser dans un environnement passionnant et exigeant ? Cette activité a retenu toute votre attention, n'hésitez pas à nous envoyer votre dossier de candidature sous la référence **GWM 8958** Monsieur Jean-Raphaël Zanger ou Monsieur Roger Stettler se réjouissent de faire personnellement votre connaissance.

Stettler Consulting SA
Executive Services Health Care
Avenue de Gratta-Paille 2
1018 Lausanne Réf. N° GWM 8958

Tél. +41 (0)21 641 15 50
jobs@stettlerconsulting.ch
www.stettlerconsulting.ch

