

# ENTHUSIASMUS

DRITON DEDA, TEAMLEADER NEW BUSINESS

ALSO Schweiz AG freut sich auf die Zusammenarbeit mit Ihnen als

## Sales Consultant Cisco Enterprise Network (m/w)

100% in Emmen

Die ALSO Schweiz AG gehört zur ALSO Holding AG (Emmen, Schweiz). Mehr als 3880 engagierte Mitarbeitende aus 50 verschiedenen Nationen sind im ALSO-Konzern in 15 europäischen Ländern tätig. Als ein führender internationaler B2B-Marktplatz der ICT-Branche bietet ALSO attraktive Arbeitsplätze mit viel Selbstverantwortung und starker Vernetzung sowie individuell orientierten Entwicklungsmöglichkeiten. Flexible, lernfreudige Fach- und Führungskräfte mit Innovationskraft, Eigeninitiative und interkultureller Kompetenz sind in unserem dynamischen Umfeld willkommen.

### Ihre Aufgaben

- Aktiver Produkte, Lösungs- und Dienstleistungsverkauf bei Partnern vor Ort und telefonisch
- Akquirieren von neuen Partnern und Unterstützung der Product Manager in der Erstellung von Offerten
- Aktive Kundenentwicklung mittels Trainings- und Lösungspräsentationen
- Aktives Leadmanagement
- Mitarbeit bei Marketing-Kampagnen, Promos, Events etc.
- Sicherstellung der nötigen Fachkompetenz durch Besuch von Herstellerkursen und Selbststudium

### Ihr Profil

- Technische Ausbildung, ICT-Branchen und Verkaufserfahrung im Enterprise Network Bereich
- Hohe Einsatzbereitschaft und ausgeprägte Kundenorientierung
- Pflichtbewusster Teamplayer
- Kommunikative, zuverlässige, aufgestellte und selbstständige Persönlichkeit
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Erfahrung im technischen Umfeld

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Position in einem dynamischen und motivierten Team, modernste Infrastruktur und fortschrittliche Anstellungsbedingungen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung. Bitte kontaktieren Sie Frau Pascale Peter, Tel. +41 41 266 10 30, [human-resources-ch@also.com](mailto:human-resources-ch@also.com)