



Willkommen bei ALSO Schweiz

ALSO Schweiz AG freut sich auf die Zusammenarbeit mit Ihnen als

Sales Consultant Cisco Software (m/w)

80% Wallisellen / 20% Emmen

Die ALSO Schweiz AG gehört zur ALSO Holding AG (Emmen, Schweiz). Mehr als 3880 engagierte Mitarbeitende aus 50 verschiedenen Nationen sind im ALSO-Konzern in 15 europäischen Ländern tätig. Als ein führender internationaler B2B-Marktplatz der ICT-Branche bietet ALSO attraktive Arbeitsplätze mit viel Selbstverantwortung und starker Vernetzung sowie individuell orientierten Entwicklungsmöglichkeiten. Flexible, lernfreudige Fach- und Führungskräfte mit Innovationskraft, Eigeninitiative und interkultureller Kompetenz sind in unserem dynamischen Umfeld willkommen.

Ihre Aufgaben

- Teilnahme am internationalen Cisco X-Sell Young Talent Ausbildungsprogramm
- Teilnahme an Cisco Ausbildungsseminaren im Ausland (Europa)
- Selbstständige und laufende Weiterbildung in der Technologie
- Aktive Marktbearbeitung und Kundenbesuche in der ganzen Schweiz
- Aktiver Verkauf von Cisco Software Lösungen
- Selbstständige Bearbeitung eines Kundenportfolios
- Gewinnung von Neukunden für Cisco Lösungen
- Erreichen der Quartals- und Jahresziele

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Grundausbildung
- Zwischen 18 und 25 Jahre alt (Young Talent Programm)
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Kommunikative und belastbare Persönlichkeit mit hoher Einsatzbereitschaft
- Selbstständiger und zuverlässiger Teamplayer mit hoher Kundenorientierung
- Sehr gute technische Kenntnisse
- Von Vorteil: IT- und Softwarekenntnisse mit Verkaufserfahrung
- Führerschein Kategorie B

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Position in einem dynamischen und motivierten Team, modernste Infrastruktur und fortschrittliche Anstellungsbedingungen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung. Bitte kontaktieren Sie Frau Sandra Heim, Tel. +41 41 266 10 30, human-resources-ch@also.com