

Gigaset



Die Gigaset mit Sitz in München ist ein international agierendes Unternehmen im Bereich der Kommunikationstechnologie. Zu unserem Portfolio gehören Telefone für das Festnetz, Voice-over-IP-Modelle, Softwarelösungen sowie Telefonlösungen im Business Umfeld.

Zur Verstärkung der **Schweizerische Landesgesellschaft** mit **Standort Solothurn** suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung den neuen

Sales & Account Manager Pro

Ihre Aufgaben:

- Auf- und Ausbau der Gigaset pro (B2B) Kanäle zur Vermarktung des definierten Produktportfolios in der Schweiz zur Erreichung der vorgegebenen Umsatz- und Absatzziele im Rahmen der Gigaset pro Strategie
- Gewinnung und Motivation von channelspezifischen Vertriebspartnern wie Distributoren, Reseller, Systemhäuser, Provider, Interoperabilitätspartner
- Verkaufskonzeption, Budgetplanung Verkaufsaktivitäten bezüglich der Schlüsselkundenbetreuung, Selektion der Schlüsselkunden
- Interne und externe Koordination von Key-Account-Aktivitäten, Schulungen, Messen und Partneranlässen

Wir suchen Sie mit:

- Einer höhere Ausbildung im ICT-Bereich oder einem abgeschlossenen Studium in Informatik oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Aufgabe innerhalb der ICT-Branche oder Provider Umfeld
- Erfahrung im Bereich SoHo/ SME, Telefonanlagen, IP-Telefonie, sowie Hardware- und Softwarelösungen
- Kenntnissen im VoIP-, SIP- und Netzwerkkonfiguration sowie der Infrastruktur in klein- bis mittelständischen Unternehmen (Switches, Firewalls, VPN)
- Idealerweise Kenntnissen in Lösungen von Drittanbietern, darunter SoftSwitch/ PBX-Plattformen wie Broadsoft, Asterisk, Swyx, 3CX
- Selbständiges Arbeiten und strategische Vorgehensweise
- Der Bereitschaft zu Dienstreisen
- Der Bereitschaft zur Arbeit in einem global aufgestellten Team
- Einer ausgeprägten Vertriebsmentalität und starken kommunikativen Fähigkeiten
- Sehr guten Deutsch- Französisch und Englischkenntnissen

Wir bieten Ihnen eine angenehme Arbeitsatmosphäre sowie herausfordernde und verantwortungs-volle Aufgaben in einem internationalen Umfeld. Unser kleines Team freut sich auf ein neues Mitglied, das mit unternehmerischem Spirit die Freiräume nutzt und sich aktiv am Wachstum beteiligt.

Bitte senden Sie Ihre elektronischen Bewerbungen an info@gigaset.ch