

Nous sommes une entreprise leader dans le commerce en gros de produits alimentaires et sommes à la recherche d'une personne dynamique, avec un esprit de leader, pour le poste de

Chef de vente régional pour la Suisse romande (h/f) *pour la Boulangerie/Confiserie et la Gastronomie*

Dans cette fonction de cadre, je suis responsable de la planification et de l'organisation des ventes de la **région Suisse romande** (pour les boulangeries/confiseries et la gastronomie) et je développe les objectifs régionaux sur la base des objectifs de la vente et du marketing. Avec mon équipe, j'assure que les objectifs définis soient mis en œuvre, atteints, voire même dépassés! De plus, j'assure le suivi et conseille avec plaisir des gros clients des segments de la Gastronomie et de la Boulangerie/Confiserie. J'entretiens aussi une collaboration partenariale avec le service de vente interne à Chavornay. Diriger les conseillers/conseillères de vente qui me sont directement subordonnés, auprès desquels j'agis en tant que coach et conseiller, est un autre aspect important de mon travail.

Je peux faire état à la base d'une formation professionnelle ou commerciale dans la Boulangerie ou la Gastronomie. Une formation complémentaire dans la gestion des ventes ou la gestion d'entreprise complète mon profil. Je me distingue, en outre, par ma présentation soignée, mes bonnes manières et mon sens inné des affaires. Il est par ailleurs indispensable que le français soit ma langue maternelle, que j'aie de très bonnes connaissances de l'allemand et des expériences dans le leadership.

Je fais parvenir avec plaisir mon dossier de candidature complet, y.c. une photo, à Pistor.

Pistor AG | Personalabteilung | Jules Toth
Hasenmoosstrasse 31 | 6023 Rothenburg
Tél. 041 289 89 89 | personalabteilung@pistor.ch