



Un conseil de clientèle basé sur un savoir-faire technique

Sécurité, innovation, durabilité – telles sont les trois valeurs qui caractérisent Glutz et constituent un facteur essentiel de notre réussite depuis 150 ans. Notre entreprise emploie quelque 300 personnes au total. Ses activités s'articulent autour des secteurs suivants: serrures et ferrures, systèmes de contrôle d'accès, produits manufacturés et composants industriels.

Suite à un départ à la retraite, nous recherchons une personne qui pense en termes de réseau et dispose de bonnes compétences analytiques, pour occuper le poste de

Key Account Manager Région Ouest

Développement des relations clients en Suisse francophone dans le domaine de la vente de systèmes et produits de sécurité et de décoration. Vos défis au quotidien: l'organisation de visites sur les sites de clients existants et l'acquisition de nouveaux clients, tels que partenaires système, architectes, entrepreneurs généraux, syndicats de copropriété, ingénieurs en sécurité et revendeurs spécialisés.

Vos principales missions:

- Suivi des clients existants et identification des nouveaux clients potentiels
- Présentation de la gamme de produits Glutz auprès des décideurs et influenceurs
- Établissement de contacts dans le domaine de la construction et de la transformation de bâtiments, ainsi que de la gestion de parcs immobiliers
- Élaboration et suivi de concepts, solutions et offres
- Formations, assistance et accompagnement des projets des partenaires commerciaux et des clients finaux
- Programmation autonome des visites avec déplacements en Suisse romande

Votre profil:

- Formation en mécatronique ou en électrotechnique, bonnes connaissances en informatique
- Expérience de la vente de produits de sécurité accompagnée de services de conseils étendus ; idéalement expérience de la vente de systèmes
- Bonne maîtrise du français à l'oral et à l'écrit, allemand parlé
- Résidence en Suisse romande
- Compétences en communication et orientation client, associées à une attitude engagée
- Capacités de négociation et esprit de décision
- Disponibilité élevée et grande flexibilité

Nous vous proposons un poste enrichissant comprenant des activités variées, au sein d'une entreprise innovante.

Vous êtes intéressé(e)? Si oui, envoyez votre dossier de candidature complet accompagné d'une lettre de motivation par mail, au service des ressources humaines..

Glutz AG, Segetzstrasse 13, CH-4502 Solothurn
Téléphone 032 625 65 31, Fax 032 625 65 34
hr@glutz.com, www.glutz.com

Glutz
since 1863