



Die GS Swiss PCB AG gehört der international tätigen Technologiegruppe exceet Group an. Sie ist weltweit führende Herstellerin von hochminiaturisierten und hochzuverlässigen Leiterplatten, welche insbesondere in der Medizintechnik und bei anspruchsvollen Industrieanwendungen Verwendung findet. In Küsnacht werden 170 Mitarbeitende beschäftigt.

Zur Verstärkung unserer Vertriebstteams suchen wir eine/n

Sales Manager/in EMEA

In dieser Position richtet sich der **Hauptfokus** auf die **Akquise von Projekten und Neukunden im B2B-Bereich**. Zu Ihren weiteren Aufgaben gehören:

- Fachkompetente Beratung und Betreuung von Kunden
- Erstellen und systematisches Nachverfolgen von Angeboten
- Zusammenarbeit mit dem Verkaufsdienst, dem Engineering und dem QM
- Teilnahme an Fachmessen
- Reisetätigkeit (25 bis 40 %)

Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung absolviert, mit Weiterbildung im Verkauf oder in Betriebswirtschaft. Sie verfügen über einen Leistungsausweis in der internationalen Akquise von Projekten und Neukunden im B2B-Bereich, idealerweise in der Elektronikbranche.

Dank Ihrer positiven, offenen und konstruktiven Art fällt es Ihnen leicht, Kunden zu gewinnen und zu betreuen. Es bereitet Ihnen Freude, zusammen mit Kunden und unseren Spezialisten Situationen zu analysieren und entsprechende, individuelle Lösungen zu entwickeln. Sie arbeiten ziel- und ergebnisorientiert und besitzen ausgeprägte Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeiten in deutscher und englischer Sprache. Weitere Sprachkenntnisse, insbesondere Französisch, sind von Vorteil. Sie verfügen über eine „Hunter-Mentalität“ in Kombination mit Ausdauer und einer gewissen Frustrationstoleranz. Sie gelten als initiativ, eigenverantwortlich, engagiert, durchsetzungsstark und gewinnen Ihr Gegenüber mit überzeugenden Argumenten. Ihr Denken und Handeln ist unternehmerisch geprägt und Sie vermögen die relevanten Zusammenhänge zu erkennen.

Es erwartet Sie ein kollegiales und dynamisches Arbeitsumfeld in einer flachen Organisationsstruktur mit kurzen Entscheidungswegen, grosser Eigenverantwortung und Selbstständigkeit sowie zahlreichen Möglichkeiten zur Weiterentwicklung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an Madeleine Kunz, Personalleiterin, madeleine.kunz@exceet.ch.

GS Swiss PCB AG, Fännring 8, 6403 Küsnacht, www.swisspcb.ch