

Plexim mit Standorten in Zürich und Boston ist ein innovatives Software-Unternehmen im Bereich technische Simulation. Seit 15 Jahren entwickeln und vertreiben wir erfolgreich die Simulationssoftware PLECS für leistungselektronische Systeme und Antriebe. Unsere Kunden sind namhafte Industrieunternehmen, Forschungseinrichtungen und Hochschulen. Für die Intensivierung unserer Verkaufsaktivitäten in Europa suchen wir an unserem Hauptsitz in Zürich nach Vereinbarung eine/n

## Kundenberater/in B2B

### Ihre Aufgaben:

Sie sind Teil unseres Verkaufsteams und entwickeln neue und bestehende Kundenbeziehungen. Dies umfasst insbesondere:

- ▶ Kontaktaufnahme zu potenziellen Kunden mit Schwerpunkt in Europa
- ▶ Vereinbarung von Kundenbesuchen für unsere Applikations-Ingenieure
- ▶ Ausstellung von Lizenzen und Offerten
- ▶ Nachfassen von Kundenkontakten
- ▶ Kundenberatung in technischen und kommerziellen Fragen
- ▶ Pflege und Ausbau der Kundendatenbank

### Ihr Profil:

- ▶ Abgeschlossene Ausbildung
- ▶ Outbound-Erfahrung als Call Agent
- ▶ Redegewandt in Deutsch und Englisch
- ▶ Interesse an Technik und technischen Innovationen
- ▶ Kontaktfreudige und kommunikative Persönlichkeit
- ▶ B2B-Erfahrung von Vorteil

### Wir bieten Ihnen:

Eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem dynamischen, internationalen Unternehmen. Junge, hoch motivierte Kollegen, die Teamarbeit an erste Stelle setzen. Festanstellung mit guten Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen. Attraktives Salär und flexible Büroarbeitszeiten mit der Möglichkeit zur Teilzeitarbeit.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [jobs@plexim.com](mailto:jobs@plexim.com). Gerne gibt Ihnen Herr Toker weitere Informationen unter 044 533 51 14.