



ELPRO ist ein führender Hersteller von Lösungen zur elektronischen Aufzeichnung von Temperatur und Luftfeuchtigkeit. Dies mit hochpräzisen Instrumenten und Softwarelösungen, die wir entwickeln, produzieren und durch unseren Servicebereich mit eigenem Kalibrierlabor auch warten. Unsere Lösungen werden weltweit eingesetzt und erfüllen wichtige Aufgaben zur Qualitätssicherung in der pharmazeutischen Industrie.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine(n)

Technische(n) Projektleiter(in) Verkauf

Ihr Aufgabenbereich

- Selbstständiges Management mehrerer parallel laufender Verkaufsprojekte
- Technische Beratung der Kunden hinsichtlich Prozessen, Integration und Konfiguration der ELPRO-Systemkomponenten
- Aufnahme von Kundenbedürfnissen und Besprechung mit den Fachabteilungen
- Erarbeitung der Lösung mit verschiedenen internen Stellen
- Planung, Umsetzung und Übergabe des Projektes an den Kunden und in den Betrieb
- Dokumentation der Kundenlösung

Ihr Profil

- Technische Grundausbildung mit Weiterbildung auf Stufe HF, Bachelor oder Master von Vorteil
- Erfahrung im Verkauf eines Industrieunternehmens
- Projekterfahrung, vorzugsweise im Bereich Software
- Fundierte IT-Kenntnisse (SW-Applikationen, Server)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französisch wünschenswert
- Gutes Prozessverständnis und hohe Kundenorientierung
- Reisebereitschaft ca. 25 %

Was wir Ihnen bieten

- Internationales Arbeitsumfeld
- Selbstständige und abwechslungsreiche Tätigkeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Barbara Scherrer, HR Manager (jobs@elpro.com).

we prove it.

ELPRO-BUCHS AG | Langäulistrasse 45
9470 Buchs SG | Switzerland
T +41 81 552 08 08 | www.elpro.com