

**GIVE YOUR CAREER A NEW SWING AND DISCOVER
THE PROFESSIONAL POSSIBILITIES WITHIN AVANTOR**

Sales Specialist Chemistry (m/w/d) R-112173

Sie möchten Ihren Teil zum nachhaltigen Erfolg von VWR beitragen? Dann begleiten Sie uns im Erfolg mit unseren wichtigsten Kunden und starten Sie bei uns als Sales Specialist Chemistry (m/w/d)!

Ihre Aufgaben:

- Betreuung bestehender Kunden sowie Akquisition von Neukunden im Bereich Chemie, Focus Produktionschemie
- Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss und der Nachbetreuung
- Produktlancierung, Verkaufsförderung und Absatz unseres umfassenden Produktportfolios
- Umsatz- und Margenverantwortung
- Reporting an die Verkaufsleitung
- Organisation und Mithilfe bei Fachmessen und Ausstellungen
- Projektbetreuung
- Unterstützung der Key Account / Account Manager und Zusammenarbeit mit dem gesamten Innendienst für den Bereich Produktionschemie / Chemie
- Möglichkeit kurzfristig zum Teamleader mit Personalverantwortung von 1 bis 2 Sales Specialists aufzusteigen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Chemie (MSc.)
- Mehrjährige Erfahrung im chemischen Umfeld (Labor und Produktion)
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung im Aussendienst
- Deutsch Muttersprache, Englisch verhandlungssicher, Französisch von Vorteil
- Sicheres, natürliches und professionelles Auftreten
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Erste Führungserfahrung von Vorteil

Persönlichkeit:

Sie bezeichnen sich als dienstleistungsorientierte wie gewinnende Persönlichkeit und arbeiten gerne in einem dynamischen Umfeld. Sie zeichnen sich durch proaktives, verkaufsorientiertes und selbstständiges Arbeiten aus.

Wir bieten:

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe in einem motivierten Team. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich in einem internationalen Unternehmen weiterzuentwickeln.

Jetzt online bewerben: <https://bit.ly/2kxnsZH>

Ansprechpartner:

Dominik Kalthof, Talent Acquisition Partner

Avantor ist ein globaler Hersteller und Vertreiber hochqualitativer Produkte, Dienstleistungen und Lösungen für Fachkräfte in den Biowissenschaften und fortschrittlichen Technologieindustrien. Durch die kürzlich erfolgte Übernahme von VWR ist das Unternehmen ein zuverlässiger Partner für Kunden und Lieferanten und bietet Ihnen ein integriertes, reibungsloses Käuferlebnis, das für Ihre Geschäftsmethoden optimiert ist. Mit Niederlassungen in über 30 Ländern und einem vielfältigen Angebotsportfolio, das mehr als vier Millionen Produkte umfasst. Durch erstklassige Produkt- und Servicelösungen fördern wir Innovation und machen unsere Kunden erfolgreich. Gemeinsam setzen wir die Wissenschaft in Bewegung, um eine bessere Welt zu schaffen. Weitere Informationen finden Sie unter www.avantorsciences.com