

Account Manager 100 % Région: Valais



Donnez à votre carrière une nouvelle direction et explorez de nouvelles opportunités professionnelles chez VWR International Sàrl .

Notre département Ventes est actuellement à la recherche d'une personnalité motivante, engagée et proactive pour un poste d'Account Manager pour le Valais francophone ET germanophone.

VOS RESPONSABILITÉS:

- Entretien, suivi et développement de la clientèle existante (conseil et vente, négociation et conclusion de contrats, suivi après-vente).
- Responsabilité du chiffre d'affaires et des marges pour le portefeuille clients confié.
- Prospection de nouveaux marchés dans le secteur géographique confié (Valais).
- Participation au lancement de nouveaux produits et services
- Surveillance de la concurrence et des tendances du marché
- Analyse de satisfaction et fidélisation de la clientèle
- Organisation et participation à des salons professionnels en Romandie
- Coopération aux projets ou prise en charge en propre
- Collaboration étroite avec la direction commerciale, le service client et les spécialistes produits qui vous appuient activement dans toutes les opérations commerciales



VOTRE PROFIL:

- Formation scientifique supérieure (niveau master) doublée idéalement d'une formation commerciale
- Connaissances des produits chimiques de laboratoire. La production clairement un atout.
- Français ET allemand courant, bon niveau d'anglais requis
- Personnalité proactive avec un grand sens de l'autonomie
- Présentation professionnelle convaincante et avenante
- Maîtrise des outils MS Office particulièrement excel.
- Lieu de résidence situé en Valais ou très proche

NOTRE OFFRE:

Nous vous offrons un emploi intéressant et diversifié au sein d'une entreprise internationale, qui accorde une place importante à l'esprit d'initiative.

INTÉRESSÉ?

N'hésitez pas envoyer votre dossier de candidature complet à careers.ch@vwr.com



VWR International Sarl, Andrea Pulfer, Lerzenstrasse 16/18, 8953 Dietikon,
Tel. 044 745 14 60).