



"Customized Swiss Manufacturing" - als stark wachsendes Schweizer Unternehmen mit mehr als 200 Mitarbeitenden entwickeln und produzieren wir für unsere internationale Kundschaft innovative, komplexe organische Chemikalien und pharmazeutische Wirkstoffe auf exklusiver Kundenbasis. Wir arbeiten nach ISO / cGMP-Standards und besitzen die Swiss Medic & FDA-Zulassung.

Zur Verstärkung unseres Bereichs Marketing and Sales suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine belastbare, engagierte und kompetente Persönlichkeit (m/w) als

## Key Account Manager/in

In dieser verantwortungsvollen Funktion betreuen Sie neue und bestehende Key Accounts in ganz Europa und bauen unsere Kundenbeziehungen nachhaltig aus. Als Sales & Marketing Experte mit grosser Berufserfahrung im Life-Science Bereich und in der Kundensynthese sind Sie stets in der Lage unsere attraktive und breitgefächerte Dienstleistungspalette erfolgreich zu präsentieren und zu vermarkten.

### Ihre Herausforderung

Sie nutzen unsere Technologiekompetenz zur Akquisition von Neuprojekten in Ihrem Verantwortungsbereich und nehmen aktiv an der Zusammenarbeit innerhalb des Vertriebsteams, der chemischen Entwicklung (R&D), der Produktionsplanung und der Produktion teil. Sie sichern den bestehenden Kundenstamm, betreuen laufende Projekte und leisten durch neue Projekte einen substantiellen Beitrag zu unseren ehrgeizigen Wachstumszielen.

### Ihr Profil

Sie verfügen über ein abgeschlossenes Chemiestudium vorzugsweise mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung. Sie haben mehrjährige Erfahrung im Vertriebs- oder Projektgeschäft vorzugsweise im Life-Science Bereich und / oder Spezialitätenchemie. Unternehmerisches Denken und Handeln sowie selbstständiges Arbeiten sind für Sie selbstverständlich. Wir suchen eine Persönlichkeit mit gutem Verhandlungsgeschick, Hartnäckigkeit und Ehrgeiz. Wir erwarten Flexibilität und Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit. Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.

### Interessiert?

Als Teamplayer überzeugen Sie durch Ihre Fach- und Sozialkompetenz, Ihre überlegte, gut strukturierte Arbeitsweise sowie Ihre unternehmerische Denkweise. Herausforderungen sehen Sie als Chance, um Neues zu bewirken und dank Ihrer Kreativität und guten Kommunikationsfähigkeiten, gelingt es Ihnen die Kunden mit Fakten und Vertrauen zu überzeugen. Es erwarten Sie spannende Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld mit viel Gestaltungsfreiraum und Verantwortung.

Chemie ist unsere Leidenschaft - seit 1906. Ihre auch? Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen **per Email** und freuen uns, Sie kennen zu lernen. Selbstverständlich sichern wir Ihnen absolute Diskretion zu.

Bewerbungen an: [jobs@rohnerchem.ch](mailto:jobs@rohnerchem.ch)

Rohner AG, Gempenstrasse 6, 4133 Pratteln, Switzerland

[www.rohnerchem.ch](http://www.rohnerchem.ch)