

AutoGlobalTrade AG ist eine dynamische Firma im Fahrzeughandel und beliefert Geschäftskunden rund um den Globus mit Fahrzeugen.

Zur Unterstützung unseres Verkaufsleiters suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine vertrauensvolle, zuverlässige und verkaufsorientierte Persönlichkeit.

SUPPORT DES VERKAUFSLEITER EUROPA 100%

Aufgaben:

- Eigenständige Verkäufe, Betreuung der bestehenden B2B-Beziehungen des Verkaufsleiters, Akquisition von neuen Händler
- Täglich geschäftliche Telefonate tätigen/entgegennehmen, Anfragen bearbeiten
- Verkaufsvereinbarungen, Rechnungen erstellen
- Wöchentliche/ monatliche Rapporte der Verkaufsaktivitäten
- Offerten an Kunden versenden
- Administrative Unterstützung des Verkaufsteams und des Verkaufsleiters

Anforderungsprofil:

- Kaufmännische Grundausbildung und/oder Verkaufsausbildung
- Langjährige B2B-Verkaufserfahrung, in der Automobilbranche von Vorteil
- Fundierte Führungserfahrung von Vorteil
- Freude am Kundenkontakt
- Fundierte MS Office- und Internet-Kenntnisse
- Teamfähige, selbstständige, gewissenhafte und verkaufsorientierte Arbeitsweise
- Belastbare, kommunikative und dienstleistungsorientierte Persönlichkeit
- Flüssend Deutsch und Englisch, gute Französisch-Kenntnisse von Vorteil

Wir offerieren:

- Faires Salär und einen jährlichen Bonus basierend auf Ihren Leistungen
- Karrierechancen in einer schnell wachsenden, internationalen Organisation
- Ein junges und dynamisches Team
- Multinationale Atmosphäre mit ausländischen Tochtergesellschaften
- Moderne Infrastruktur

Bitte senden Sie ihre Bewerbung per E-Mail an Frau Cristina Sogne, cristina@autoglobaltrade.com Die erfolgreichen Kandidaten werden für ein erstes Interview per E-Mail oder Telefon eingeladen. Bewerbungen per Post werden nicht berücksichtigt.

www.autoglobaltrade.com

www.uscarimports.eu

AutoGlobalTrade AG, Zentrum Staldenbach 5, 8808 Pfäffikon SZ

+41 43 443 63 00

*Driven by your Success,
Your B2B supplier.*